



Одна Африка. Одна
Монета.

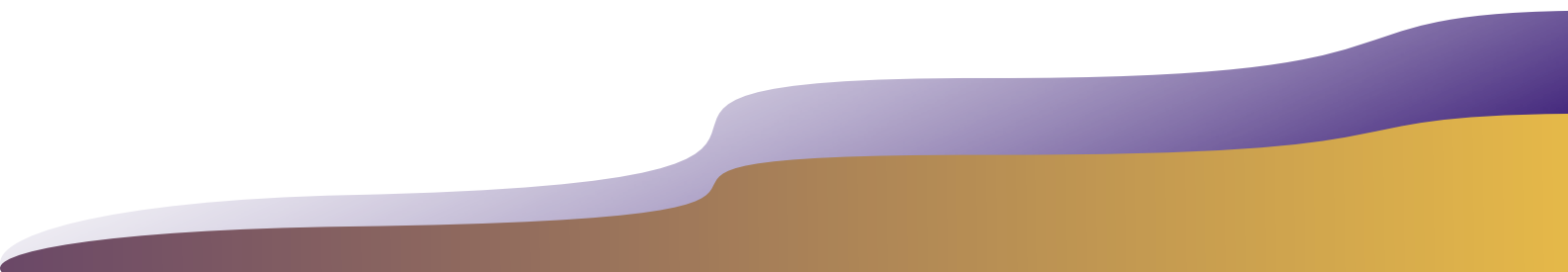
Whitepaper v1.2.1
Июль 2020 г.



Оговорка об ограничении ответственности

Юридически обязывающее соглашение о купле-продаже Akoïn ("Условия") будет предоставлено Вам отдельно, или Вы можете ознакомиться с ним по адресу <https://www.akoïn.io>. В случае каких-либо несоответствий между Условиями и настоящей Whitepaper, Условия имеют преимущественную силу.

Запрещается копировать, воспроизводить, распространять или распространять какую-либо часть данной Whitepaper без предварительного письменного согласия Akoïn, Inc. A Bahamas Corporation.



Содержание

Оговорка об ограничении ответственности

Пояснительная записка

1.0 Предпосылки

1.1 Предпринимательство в Африке

1.2 Бренды в Африке

1.3 Мобильная экономика

1.4 Рынок безналичных платежей

1.5 Экономика приложений

1.6 Появление и принятие

Криптовалюта

1.7 Реализация экономики DApp

2.0 Обзор рынка

2.1 Мобильный рынок

3.0 Платформа Acoin

3.1 Обзор платформы

3.2 Решение Acoin

3.3 Особенности платформы

3.3.1 Электронный кошелек Acoin

3.3.2 Acoin DApp/App Marketplace

4.0 Обзор технологий

4.1 Распределенные приложения Hub

4.2 Прием/Выдача наличных

5.0 Варианты использования Acoin

5.1 Передача предоплаченных минут и
увеличение эфирного времени

5.2 Микрокредитование

5.3 UNL

5.4 Микро-розыгрыши/лотереи

5.5 Краудфандинг

5.6 Здравоохранение

5.7 Права на землю

5.8. Электроснабжение и солнечная энергия

5.9 Инструмент разработки DApp

5.10 Akon City

5.11 Mwale Медицинский & Технологический

город

6.0 Бизнес-модель Acoin

6.1 Партнерские сборы DApp & Запасы токенов

6.2 Маркетинговые кампании

6.3 Биржевые сборы

7.0 Acoin Foundation

8.0 Полезность токенов

8.1 Acoin Токен

9.0 Публичная продажа токенов

9.1 Первоначальное биржевое предложение Acoin

9.2 Управление и доверительное распоряжение токенами

10.0 Распределение токенов и использование средств

10.1.1 Участники IEO

10.1.2 Фонд условного депонирования

10.1.3 Казначейство

10.1.4 Acoin Foundation

10.1.5 Распределение команд

10.1.6 Фонд советников

10.2 Дорожная карта Acoin Команда & Партнеры

11.1 Совет директоров

11.2 Консультативный совет

11.3 Совет влиятельных лиц

11.4 Стратегические партнеры Уведомление о рисках

Пояснительная записка

Akoin – это криптовалюта на основе блок-цепочки экосистемы инструментов и услуг, предназначенных для предпринимателей в странах с развивающейся экономикой Африки и за ее пределами.

Миссия Akoin состоит в том, чтобы раскрыть потенциал крупнейшей растущей рабочей силы в мире, создавая возможности для обучения, заработка, расходов и сбережений в Африке и в других странах со слабой экономикой.

Экосистема децентрализованных приложений (DApps) и приложений (Apps) Akoin обеспечивает строительные блоки для предпринимательства и экономических возможностей. Пользователи могут входить и выходить из экосистемы, конвертируя указанную валюту или предварительно оплаченные минуты на сотовый телефон (**главное хранилище ценностей в Африке**) в криптовалюту.

Полезный токен Akoin является эксклюзивной валютой экосистемы Akoin. Наша запатентованная технология **"Atomic Swap"** обеспечивает немедленную торговлю между основными криптовалютами, альтернативными валютами наших партнеров и необязательными валютами, как на платформе, так и на местном рынке.

Мультивалютный кошелек Akoin позволит торговать друг с другом путем взаимного обмена, без каких-либо серьезных препятствий или комиссий для традиционных обменов денежных средств.

Партнерская программа Akoin поддерживает глобальные бренды и лучшие в своем классе приложения, которые стремятся получить доступ к крупнейшей в мире растущей экономике. Программа достигает эту цель, предоставляя платформу для маркетинга в Африке и за ее пределами, а также передавая бренд и предложения каждой компании в руки ранее недоступной демографии.

Akoin Foundation также продвигает миссию Akoin через свои цифровые и полевые программы для активизации и расширения возможностей предпринимателей в Африке посредством образовательных программ, инициатив по инвестициям и бизнес-инкубации, усилий по активизации колледжа и нашей растущей программы послесловия и сети сообщества. Фонд также инвестирует в DApp, которые присоединяются к экосистеме, используя их в качестве средств распространения токенов, чтобы Akoin сохранял свою полезность для конечного пользователя. Фонд отвечает за ускорение распространения Akoin на африканском континенте и нашего общего видения экономической интеграции в странах с развивающейся экономикой и расширения прав и возможностей предпринимателей в Африке и за ее пределами.

Основан Akon

Akoin основан номинированным на Грэмми, мультиплатиновым исполнителем, продюсером, предпринимателем и филантропом **Akon**. Akon зарекомендовал себя как неотъемлемая фигура гуманитарных усилий, направленных на обеспечение надежности и возможностей в Африке. Он успешно основал и развил Akon Lighting Africa, фонд, который на сегодняшний день предоставляет масштабируемые решения для использования солнечной энергии в 18 странах мира, обеспечивая электричеством миллионы домохозяйств. Впечатляющая сеть Akon и искреннее желание внести позитивные изменения в Африку окажутся значительными для успеха Akoin.

ГУМАНИТАРНЫЙ

Учреждение ООН по вопросам искусства и культуры наградили первую в истории Африканскую ренессансную диаспору (ARDN) в знак признания его достижений в качестве глобального артиста, предпринимателя и общественного деятеля в поддержку целей ООН в области устойчивого развития

НОВАТОР

Награда «Новатор года» от Black Enterprise в связи с Akoin



МИРОВОЙ ХУДОЖНИК

Более 35 миллионов альбомов были проданы,
5 номинаций Грэмми, а также 45 номинаций в 100 лучших песен Billboard
Поддерживающие популярные СМИ
• TW: 6.4M
• FB: 46M
• IG: 3.9M

ЛИДЕР

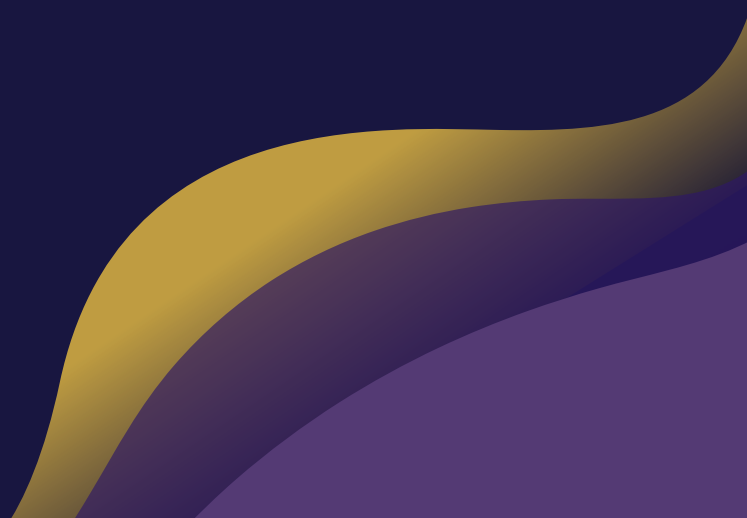
Из американского сенегальского происхождения Akon признан одним из самых влиятельных голосов в Африке и Diaspora. Список "100 знаменитостей" Forbes и 40 самых влиятельных знаменитостей в Африке.

ИЗМЕНИТЬ MAKER

Akon Lighting Africa
• 100M человек в 18 странах
• Обеспечение безопасности, здоровья и благополучия для более чем 100M человек из 600M, которым не хватает электричества.



1.0 Предпосылки



1.0 Предпосылки

Развивающиеся страны борются с отсутствием инфраструктуры обслуживания для развития бизнеса в своей стране. Будь то из-за недостатка образования, ресурсов или финансирования, подавляющее большинство предпринимателей в этих странах с трудом реализуют свой потенциал.

Сегодня, более половины населения Африки моложе 25 лет. Несмотря на усовершенствования в технологиях, накопление стоимости предоплаченных минут и глобальную доступность, обеспечиваемую интернетом, многие африканцы по-прежнему сталкиваются с препятствиями на пути к тому, чтобы стать частью растущей цифровой экономики.

1.1 Предпринимательство в Африке

Предприниматели в Африке сдерживаются растущей инфляцией, неподдерживающим государственным регулированием, широко распространенной коррупцией и отсутствием доступа к бизнес-инструментам и обучению. Эти нестабильность, инфляция и отсутствие услуг (см. "[банковское дело не обслуживается!](#)") лежат в основе дилеммы африканского предпринимателя.

В Африке, где проживает около 200 миллионов человек в возрасте от 15 до 24 лет, самое молодое население в мире, и оно продолжает быстро расти. [К 2045 году африканская рабочая сила станет крупнейшей в мире.](#)

Несмотря на то, что в африканских странах нет недостатка в талантах, минимальная финансовая инфраструктура ограничивает способность людей использовать возможности, предоставляемые технологическим прогрессом. Целые новые процветающие экономики, такие как Гигномика, не могут быть использованы. Напротив, нестабильность, инфляция, проблемы в обмене и медленное движение денег, по-прежнему препятствуют росту на всем континенте.

Между тем, цифровая экономика быстро растет во всем остальном мире. McKinsey проанализировал, что в США примерно [68 миллионов фрилансеров и самозанятых лиц](#), и, согласно прогнозам, это число в ближайшие годы только увеличится. Пока эта цифра продолжает расти, рабочая сила Африки продолжит сокращаться, пока она страдает от отсутствия высококачественного образования, ресурсов и возможностям получения дохода.

У начинающих предпринимателей в Африке отсутствует финансовый доступ, необходимый для начала работы в цифровой экономике. Без доступа к финансовым услугам, может быть трудно выполнять даже самые основные задачи, которые жизненно важны для успеха их потенциальных бизнесов, такие как прием платежей через Интернет. Эти ограничения ограничивают предпринимателей локально настроенным бизнесом и предприятиями с целью получения прожиточного минимума, а не создания новых возможностей для расширения своего благосостояния и экономики Африки в целом.

1.2 Бренды в Африке

Бренды, независимо от их размера, сталкиваются с проблемами осведомленности и развертывания, которые мешают их проникновению и принятию в африканские общины, которым они хотят служить. Эти проблемы оказываются убыточными для тех, кто стремится вести эффективный и действенный бизнес на африканском рынке. Хотя экономический рост в Африке был исторически связан (и ограничен) с растущим спросом на нефть, газ и минералы, которые были краеугольными камнями экономики континента, другие экономические сегменты начинают предоставлять новые возможности для бизнеса и роста на континенте. Эти сегменты могут существовать только до тех пор, пока они могут преодолеть проблемы, связанные с выходом на африканский рынок.

Хотя Африка никогда не была более привлекательной для бизнеса, структура континента усложняет работу этих потенциальных новичков. Африка разделена на 54 страны, каждая из которых имеет свои собственные правительственные, нормативные и уникальные культурные параметры. Они используют более 40 валют между собой, многие из которых по своей природе нестабильны, что крайне затрудняет ведение бизнеса через границы.

Эти структурные трудности предотвращают использование стратегий новыми бизнесами, которые они успешно применяли в других частях мира. Существует возможность для огромного роста для ориентированных на потребителя компаний в Африке. Повышение уровня урбанизации, появление среднего класса с более высокой покупательской способностью и увеличение потребления товаров и услуг обеспечивают многообещающую потребительскую базу на ранее недоступном рынке. Однако для того, чтобы воспользоваться преимуществами этой возможности, должен быть способ преодолеть разрыв между странами и предоставить предприятиям, а также африканским потребителям более сплоченную, универсальную платформу, с которой они могут работать и взаимодействовать друг с другом.

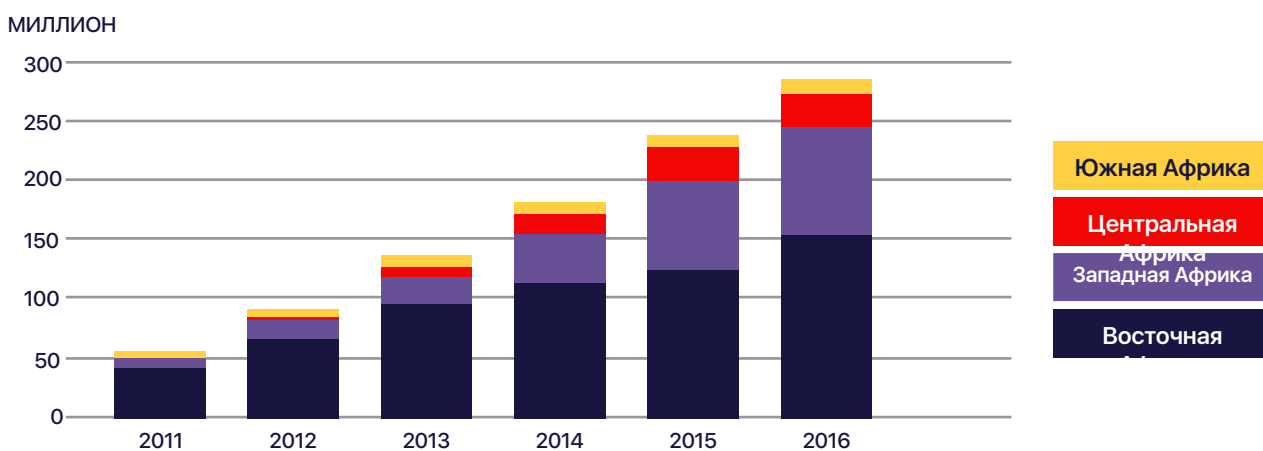
1.3 Мобильная экономика

По прогнозам, рынок смартфонов в мире вырастет с 3,9 млрд. в 2017 году до **6 миллиардов устройств к 2022 году**. Мы быстро приближаемся ко времени глобального распространения, когда на планете одно устройство для каждого человека. Расходы на одно устройство также могут увеличиться до **\$ 25,65 в 2022 году по сравнению с \$20,94 в 2017 году**.

Несмотря на то, что развитые страны имеют доступ к нескольким методам быстрой передачи стоимости между сторонами, в развивающихся странах все по-другому. В результате мобильные телефоны стали стандартным средством отправки и безопасного хранения средств в этих развивающихся странах. Это привело к взрывному росту числа пользователей мобильных телефонов, с учетом **623 миллионов мобильных пользователей, которые будут добавлены к экономике Африки к 2025 году**.

Кроме того, мобильные широкополосные соединения будут увеличены до 60% к 2020 году, что позволит увеличить на **8,6% общий GDP Африки**. Рост мобильной экономики представляет собой растущую базу потенциальных пользователей Akoin, которые вскоре смогут войти в экосистему с одними лишь сотовым телефоном.

Зарегистрированные мобильные денежные счета в Субсахарской

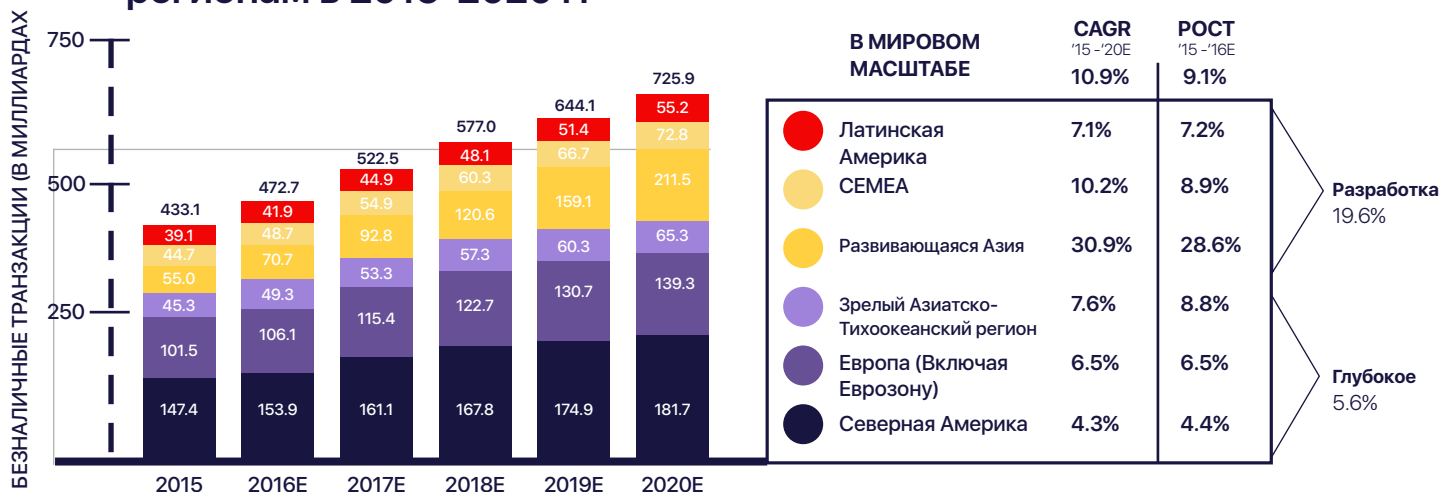


1.4 Рынок безналичных платежей

С принятием технологии мобильных телефонов в последнее десятилетие наблюдается растущий спрос на безналичные и цифровые платежи по всему миру. Инновационные цифровые платежные решения, такие как NFC (близкая бесконтактная связь), бесконтактные дебетовые/кредитные карты и мобильные платежи, способствовали увеличению объема безналичных транзакций во всем мире, достигая более **\$539 миллиардов в 2017 году** с 23,5% роста за счет бедных экономик.

Прямой пример роста безналичных платежей в странах с небольшой экономикой можно найти в Азии с появлением WeChat Pay, Alipay и других приложений. Рост числа этих мобильных платежных приложений продемонстрировал огромное влияние безналичных решений на общество, создавая условия для того, чтобы остальной мир последовал их примеру, а Африка, в частности, готова воспользоваться этим.

Количество безналичных операций в мире (млрд.) по регионам в 2015-2020 гг



1.5 Экономика приложений

Технология безналичных платежей позволила экспоненциально увеличить рынки приложений программного обеспечения, где глобальные расходы, по оценкам, достигнут **156,5 млрд. долларов к 2022 году**. Смартфоны и приложения быстро перешли от фазы беззаботного эксперимента к тому, чтобы стать абсолютно необходимыми предметами как для потребителей, так и для компаний.

По прогнозам, к 2022 году пользователи загрузят 258 миллиардов приложений, что на 45% больше, чем в 2017 году. Этот всплеск роста в основном происходит в регионе EMEA (Европа, Ближний Восток и Африка), с его огромным населением «цифровых аборигенов» (молодежь, которая никогда не знала о мире без мобильного телефона в качестве основного инструмента социальной взаимосвязи). В регионе EMEA к 2022 году неденежные расходы возрастут до 21 миллиарда долларов - по сравнению с примерно **13 миллиардами долларов в 2018 году**.

В секторе безналичных платежей мобильные платежи приобретают все большую популярность и становятся важной частью среды электронной коммерции. Фонд "Boston Consulting" обнаружил, что к 2020 году количество мобильных платежей в этом секторе возрастет до 48,5% от общего объема онлайн-транзакций, из которых все большую долю будут составлять криптовалюты.

1.6 Появление и принятие криптовалюты

Полезность и практическое применение технологии блокчейн настроены на то, чтобы разрушить модель централизованного интернет-сервиса, какой мы ее знаем. Криптовалюты существуют с 2008 года, когда до сих пор неизвестный Satoshi Nakamoto выпустил **Bitcoin whitepaper**. Bitcoin был назван одноранговой системой электронных денежных средств и позволил предлагать пользователям более быстрые, дешевые и децентрализованные способы передачи средств. Децентрализованная инфраструктура Биткойна, связанная только с требованием подключения к Интернету, предоставила пользователям беспрецедентную финансовую свободу.

Спустя почти десятилетие рынок вырос до более чем \$200 миллиардов с более чем 2000 доступных криптовалют. Приложения расширились от одноранговых социальных сетей до децентрализованной потоковой передачи видеоконтента и других решений, ставших привычным контентом Apple Store.

Капитал, выпущенный в пространство в 2017, 2018 и 2019 годах с начала года, привлек некоторых из лучших предпринимателей в мире, чтобы присоединиться к криптовалютной революции. К 2030 году прогнозируется, что blockchain создаст добавочную стоимость для бизнесов, превышающих **\$3.1 триллион**.

Интересный и актуальный факт: Южная Африка занимает 5-е место по количеству пользователей криптовалюты во всем мире, что является примером еще одного скачкообразного момента, когда давление нестабильности местной валюты и недоверия к правительству сделали цифровую валюту лучшим "средством сбережения" по сравнению с бумажной валютой (включая предоплаченные минуты).

1.7 Реализация экономики DApp

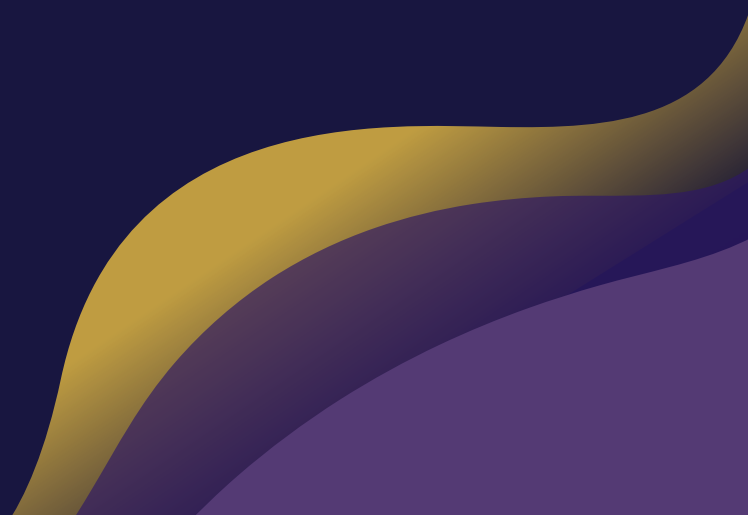
С приходом blockchain появилась новая архитектура для распределения данных по сети, в которой сам контроль над ресурсами распределен, а не централизован. Эти системы уместно считать децентрализованными приложениями или DApps, несущими многие преимущества традиционных мобильных приложений, но с дополнительным преимуществом децентрализации ресурсов.

В рамках децентрализованного приложения, сама сеть, а не отдельные или центральные центры обработки данных, становится операционной системой для приложения. Децентрализованное приложение позволяет предприятиям и их клиентам взаимодействовать на равноправной основе, где ценность сети определяется самой сетью, а не только приложениями. Характер децентрализации позволяет DApp удалять посредников из стандартных бизнес-процессов, повышая эффективность и безопасность процессов. Таким образом, DApps предоставляют ряд преимуществ для предпринимателей, включая сокращение времени транзакций и низкие комиссии за транзакции.

Экономика DApp превосходит экономику первых дней существования Apple App Store, и хотя мобильные приложения имеют серьезное начальное преимущество по сравнению с конкурентами DApp, было высказано предположение, что доход, который уже получен DApp, может вывести их на аналогичную траекторию. Форумы по анализу рынка DApp уже отслеживают статистику и тенденции крупных игроков, показывая устойчивый рост в течение последних несколько лет без замедления в поле зрения.



2.0 Обзор рынка



АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ - ВЕДУЩИЙ В МИРЕ СОРАЗРАБОТЧИК УСЛУГ МОБИЛЬНЫХ БАНКОВ

Сильная и растущая база мобильных абонентов

- ▶ По состоянию на 2017 год, проникновение мобильной связи в странах Африки к югу от Сахары составило 44%, что составляет 444 млн. уникальных абонентов мобильной связи и, как ожидается,
- ▶ В метриках 2018 года приходится 10% мировой абонентской базы мобильной связи.

В настоящее время недофинансированный

- ▶ В 2014 году только 34% взрослых граждан в странах Африки к югу от Сахары имели банковский счет

Адаптироваться к новым валютным форматам

- ▶ В 2017 году высокий спрос на криптовалюту в Африке приводит к росту цен на криптовалюту на 40% по сравнению со средними мировыми показателями.
- ▶ В 2018 году услуги Stellar Lumens/Flutewave/M-Pesa использовали более 20 миллионов клиентов в странах Африки к югу от Сахары.
- ▶ По прогнозам, к 2025 году Luno достигнет 1 миллиарда пользователей.

Вера и выгода от благотворительного предпринимательства

- ▶ Маркетинговая индустрия "Cause Marketing" выросла до 2,06 млрд. долларов в 2017 году.



2.1 Мобильный рынок

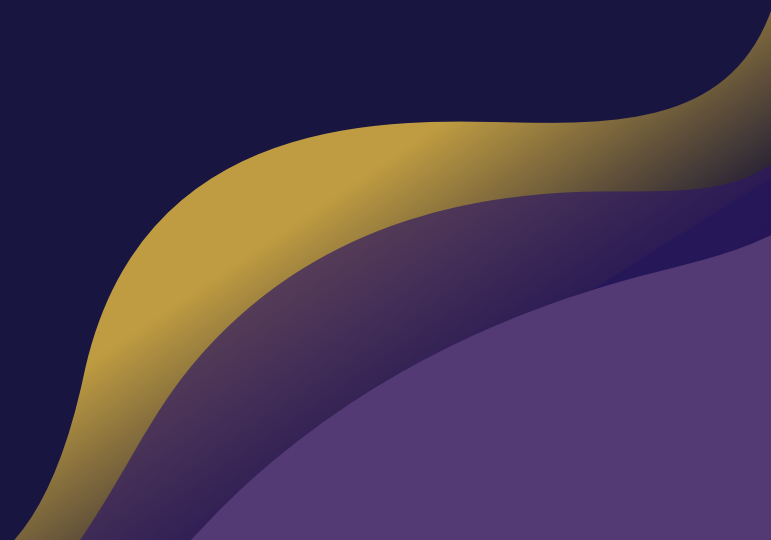
К 2020 году в африканскую экономику будет добавлено более 400 миллионов смартфонов, где мобильный телефон рассматривается как метод ведения бизнеса. Отдельные лица в регионе хорошо разбираются в телефонных устройствах и могут вести любую деятельность прямо со своих мобильных телефонов. Население, которое пропустило эпоху рабочих столов, мобилизовало все аспекты своих деловых начинаний, что позволило создать этот уникальный и растущий рынок.

На рынке мобильной связи преоплаченные минуты являются стандартом для цифровой передачи стоимости в Африке. Хотя во многих странах это необычная концепция, жители Африки используют в качестве валюты prepaid минуты разговора по мобильному телефону. Например, в Кении 79% населения используют свои устройства для перевода средств; **что составляет 88% всех пользователей смартфонов страны**. Поставщик prepaid минут, так называемый MPESA, сообщил, что обрабатывает более 1200 транзакций в секунду, что составило **почти половину GDP Кении** в 2017 году. Prepaid минуты считаются более надежным вариантом для хранения средств, чем национальные валюты континента, при этом большинство африканских валют потеряли 20-40% своей стоимости по отношению к доллару **с начала 2015 года**.

Отдельные лица в регионе находят мелких поставщиков prepaid минут в разных городах и пригородах, создавая тем самым сеть агентов, которую можно использовать для распространения AikoIn среди конечных пользователей.



3.0 Платформа Akoip



3.1 Обзор платформы

Akoін - это мультивалютный цифровой кошелек, подключенный к онлайн-рынку, который упрощает обмен стоимостью на местном и глобальном уровнях. Торговая площадка станет центром доступа к DApp, приложениям и финансовым услугам для предпринимателей и других пользователей. Платформа включает в себя запатентованную технологию Atomic Swap, которая позволяет пользователям беспрепятственно переходить в сеть и выходить из нее по фиксированным, криптовалютным или предоплаченным минутам. Пользователи могут изучать, зарабатывать, тратить и сохранять Akoін в самых разных приложениях, ориентированных на предпринимателей. Экосистема Akoін обеспечивает инструменты, ресурсы и простоту использования, необходимые для ведения успешного бизнеса или карьерного роста.

Сам рынок Akoін будет представлять собой уникальную точку доступа к рынку услуг на основе DApp & App для растущих предпринимателей в Африке. С более чем 444 миллионами пользователей мобильных телефонов на африканском континенте рынок Akoін и преимущества blockchain технологии будут доступны для миллионов людей.

Торговая площадка предоставляет предпринимателям и владельцам малого бизнеса доступ к многочисленным приложениям, которые ускоряют достижение их бизнес-целей. Физические или юридические лица, использующие торговую площадку Akoін для доступа к критически важным для бизнеса услугам, получают выгоду от разнообразных DApp, что даст им больше шансов на запуск и поддержание своего бизнеса. Вклад в общее дело можно внести разными способами. В частности, приверженцы Akoін из местного населения смогут участвовать в выпуске Akoін MVP и бета-версий Akoін. Эти ранние пользователи получают выгоду от системы вознаграждений и признания, основанной на их взаимодействии с экосистемой Akoін.

Токен Akoін занимает центральное место в экосистеме и подробно обсуждается в разделе "Экономика токенов".

3.2 Решение Akoін

Akoін стремится минимизировать входные барьеры для предпринимателей и малых предприятий в Африке, одновременно предоставляя ворота глобальным брендам, которые в настоящее время пытаются получить доступ к этой демографической группе.

Платформа и токен Akoін превзойдут традиционные банковские и сервисные платформы, которые в настоящее время находятся в Африке. Это поможет предпринимателям преодолеть проблемы инфляции, ограничивающего государственного регулирования и отсутствия доступа к ведущим инструментам и услугам для бизнеса - и все это с их мобильного устройства с доступом в Интернет.

Благодаря встроенному мультивалютному цифровому кошельку и децентрализованному обмену, торговая площадка Akoін позволяет участникам с легкостью изучать, зарабатывать, тратить и сохранять криптовалюту, и все это прямо с их смартфонов.

Токен Akoін станет более надежной валютной альтернативой для нынешних 40+ валют, используемых в настоящее время в 54 странах Африки. Это позволит предпринимателям строить и развивать свой бизнес с плавным переходом в сеть и из нее с помощью бумажных денег, криптовалют или предоплаченных минут.

Экосистема Akoін предлагает эксклюзивный набор приложений на основе криптографии для обеспечения устойчивости и роста, которые предлагают немедленные и постоянные возможности получения дохода для начинающих предпринимателей в развивающихся странах. Кроме того, благодаря мультивалютному кошельку Akoін, предприниматели могут торговать друг с другом взаимозаменяемо, не сталкиваясь с серьезными препятствиями или комиссией, которая обычно берется при обмене.

**АКОИН ПОДДЕРЖИВАЕТ
РАСТУЩУЮ ЭКОНОМИКУ,
УСТРАНЯЯ БАРЬЕРЫ И
ПРЕДОСТАВЛЯЯ НАДЕЖНЫЙ
ЗАПАС ЦЕННОСТИ ДЛЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В 54
СТРАНАХ АФРИКИ**



ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДКА

Зарабатывайте, учитесь, сохраняйте и тратьте глобально через множество DApps.



ATOMIC SWAP

Быстрое преобразование между криптовалютами партнеров Akoin DApp, предоплаченными минутами и фиатными валютами.



АКОИН ТОКЕН

Доверенная валюта для совершения сделок на рынке от предоплаченных минут до фиатных валют.



МАРКЕТИНГОВЫЕ КАМПАНИИ

Активация и принятие бренда для брендов и фондов через экосистему Akoin.

Экосистема Akoin станет инфраструктурой, которая позволит африканским предпринимателям принимать участие в экономике свободного заработка, и предоставит инструменты, которые им необходимы, чтобы начать конкурировать в сфере международного бизнеса. С Akoin африканские предприниматели получают доступ к финансовым, медицинским, образовательным, технологическим, профессиональным, государственным и земельным услугам, используя Токен Akoin в качестве центрального средства обмена.

**БЛАГОДАРЯ РАСТУЩЕМУ
КОЛИЧЕСТВУ DAPP ПАРТНЕРОВ
И ВОЗМОЖНОСТИ
ОСУЩЕСТВЛЯТЬ ТРАНЗАКЦИИ
МЕЖДУ ВАЛЮТАМИ,
ПЛАТФОРМА АКОИН СПОСОБНА
ПРЕОДОЛЕТЬ ДЕЛОВЫЕ
БАРЬЕРЫ, ЧТОБЫ ОБЪЕДИНИТЬ
РАЗНЫЕ КУЛЬТУРЫ И
ВОЗМОЖНОСТИ.**



Предлагая беспрецедентный доступ и расширение для глобальных брендов и приложений, ищущих выход на рынок; включая запуск брендовой компании, интеграцию DApp/ App, планирование запуска и расширения, а также партнерские отношения с фондами. Команда Akoin проверяет каждого партнера DApp/App и интегрирует его в рынок, чтобы обеспечить наивысший уровень качества партнерских услуг, доступных на рынке Akoin.

DAAP ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

Возможность запуска везде в Африке

- ▶ Проверенная репутация в 18+ странах
- ▶ Установившиеся отношения и опыт с государственным и частным секторами, NGOs, & СМИ.
- ▶ Криптостабильность и прозрачность на основе блокчейна

Центр внимания и активация бренда

- ▶ Рекламируйте и активируйте бренды по всей Африке и в других странах с развивающейся экономикой
- ▶ Новый уровень присутствия на платформе Acoin — охват новых пользователей, увеличение использования и прозрачный объем.
- ▶ Участвуйте в известных маркетинговых мероприятиях и кампаниях, чтобы активировать признание партнеров.



3.3 Особенности платформы

Мультивалютный цифровой кошелек Acoin предоставляет жителям Африки доступ к цифровой экономике. Кошелек предоставит предпринимателям и пользователям доступ к DApps и приложениям на рынке Acoin, от финансовых услуг до инфраструктуры, профессиональных услуг, здравоохранения, образования и т.д.; строительные блоки предпринимательства.

3.3.1 Мультивалютный кошелек Acoin

Цифровой кошелек Acoin - это универсальный криптовалютный кошелек, используемый для безопасного хранения множества цифровых активов. Этот кошелек позволяет даже самому технически настроенному пользователю хранить, отправлять и получать основные крипто-активы на рынке через единую точку контакта. Кошелек может работать внутри приложения DApp или традиционной платформы, что позволяет компаниям переводить свою пользовательскую базу на платформы с поддержкой блокчейнов с небольшими изменениями в пользовательском интерфейсе.

Мультивалютный кошелек Acoin также является домом для нашей функциональности Atomic Swap. Кошелек работает аналогично децентрализованному обмену (DEX), в котором пользователь всегда сохраняет право собственности на кошелек, на котором хранятся его токены, что означает, что сторонний посредник никогда не обрабатывает свои токены в процессе атомного обмена.

3.3.2 Akoин DApp/App Marketplace

Торговая площадка Akoин стремится быть лидером рынка услуг на базе DApp в странах с развивающейся экономикой, таких как Африка. Работая вместе с лидирующими в отрасли техническими, коммерческими и маркетинговыми партнерами, торговая площадка Akoин будет поддерживать набор передовых децентрализованных приложений для предпринимателей в Африке и во всем мире.

ВАЛЮТНАЯ БАЗА

Цифровая валюта, Мобильный телефон, Денежные переводы, Прием/Выдача Наличности, Лотереи и т.д.

ИНФРАСТРУКТУРА

Солнечная энергия, WiFi, земля, технологии и т.д.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

Фриланс, Доля Экономики, Работа, основанная на крипто и т.д.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

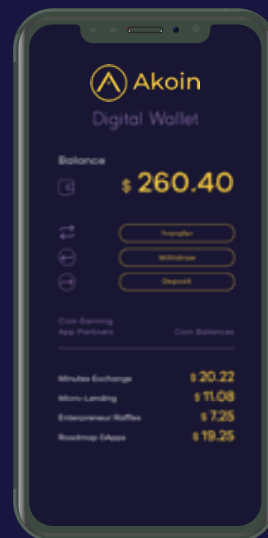
Создать кредит, микрокредитование, P2P-кредитование и т.д.

КОНТЕНТ/МАРКЕТИНГ

Видео, Музыка, Реклама и т.д.

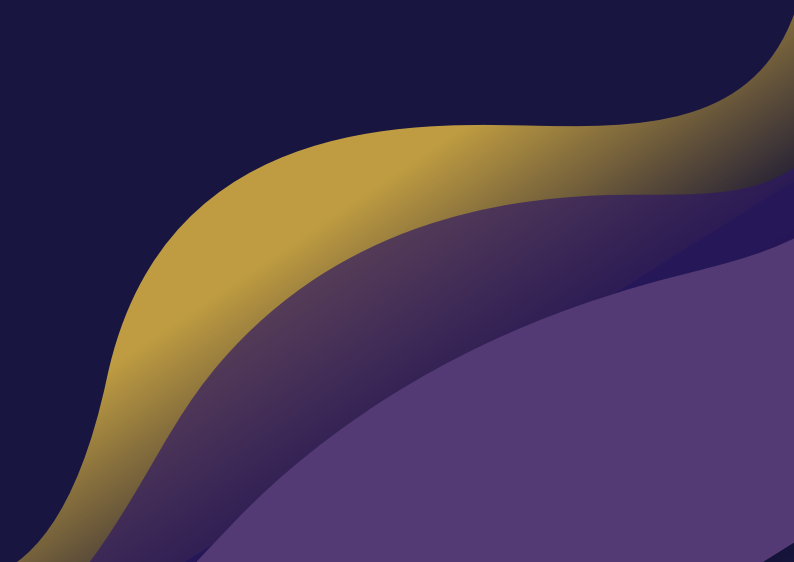
ЗДРАВООХРАНЕНИЕ, ОБРАЗОВАНИЕ, УПРАВЛЕНИЕ

Здравоохранение, образовательные услуги, управление и т. д.





4.0 Обзор технологий



4.0 Обзор технологий

Экосистема Acoin представляет собой симбиотическую сеть децентрализованных приложений и сервисов, которые соединяют инфраструктуру продуктов и сервисов. Токен Acoin основан на протоколе Консенсуса Stellar (SCP). Acoin решил стать партнером Stellar благодаря мощной сети Stellar Anchor Network, высочайшей скорости транзакций в сети (3-5 секунд для подтверждения транзакции), повышенной ликвидности через Stellar DEX и нашему общему видению экономической интеграции. Более подробную информацию о нашем решении использовать Stellar можно найти [здесь](#).

4.1 Распределенные приложения Hub

Цель Экосистемы и токена Acoin – создать бесшовную и масштабируемую платформу, которая предоставит держателям токенов доступ к множеству различных DApp. Эти DApps, как на blockchain, так и за его пределами, представляют собой услуги, начиная от коммуникаций и заканчивая здравоохранением, для безопасного хранения ценностей для предпринимателей в развивающихся странах. Платформа Acoin представляет собой жизнеспособную точку входа в цифровую экономику для регионов мира, которые в противном случае могли бы быть исключены.

Первым партнером DApp, который был интегрирован в экосистему Acoin, является технология blockchain под названием BitMinutes. BitMinutes – это токен на основе ERC20, который соединяется с международными сетями мобильной связи. Токен BitMinutes (BMT) можно использовать для пополнения предоплаченных разговорных планов по всему миру. Эта совместимость между BMT и телефонными минутами с предоплатой создала идеальный вариант использования для целевых рынков Acoin в Африке. Этот регион мира уже использует минуты цифрового обмена валют и ценностей, поэтому применение BMT не только практично, но и интуитивно.

В сотрудничестве с BitMinutes для экосистемы Acoin был разработан запатентованный механизм преобразования, называемый Atomic Swap. Атомный обмен "Atomic Swap" представляет собой прорыв в совместимости валют, поскольку он позволяет мгновенно обмениваться токенами, основанными на различных согласованных протоколах. Например, Acoin на основе Stellar и ERC20 на основе BMT могут быть конвертированы в одно мгновение с помощью Atomic Swap. Реальный пример, демонстрирующий преимущества этого обмена, – пример пополнения эфирного времени. Пользователь, имеющий токены Acoin, может обменять часть своих токенов на BitMinutes с помощью Atomic Swap, а затем выбрать отправку этих BitMinutes на мобильный телефон в качестве предварительно оплаченных минут. В отличие от традиционного многошагового преобразования валют через биржи, Atomic Swap происходит мгновенно и соответствует предполагаемому действию. В течение нескольких секунд держатель Acoin может пополнить мобильное устройство, преобразовав Acoin в BitMinutes в эфирное время. Такая же простота в преобразовании будет доступна для всех партнеров DApp, которые входят в экосистему Acoin.

4.2 Внесение / вывод средств

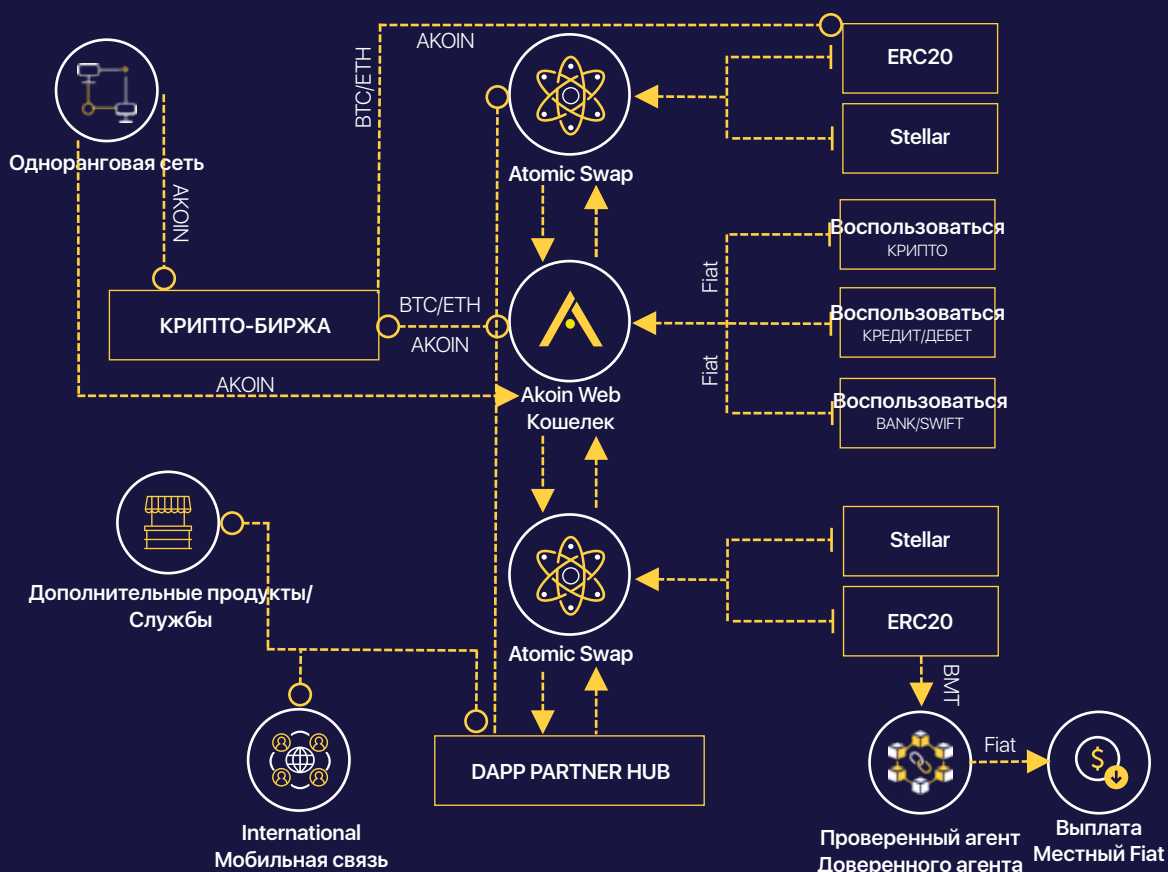
В основе экосистемы Acoin лежит веб-кошелек (и мобильный Q2 2020). Этот безопасный онлайн-кошелек служит точкой входа и выхода для обмена ценностями. Кошелек поддерживает депозиты основных криптовалют, таких как Stellar, Bitcoin и Ethereum, на покупку Acoin. Несколько других альткойнов, таких как BitMinutes, также могут быть использованы для покупки Acoin через этот кошелек. В дополнение к этому, кошелек также поддерживает покупку Acoin с помощью кредитных и дебетовых карт, доступных в регионах, которые поддерживают эти системы обработки платежей.

Перенос стоимости из веб-кошелька может происходить разными способами. Токены Acoin можно передавать на различные биржи, поддерживающие Stellar protocol. Среди наиболее уникальных и инновационных вариантов вывода средств, доступных владельцам Acoin, есть решение «TAN», предоставляемое через BitMinutes. «TAN» означает сеть доверенных агентов и лучше всего описывается как человеческие ATM. BitMinutes создал сеть людей, которые прошли стандартную процедуру «Знай своего клиента & Меры по борьбе с отмыванием денег» (KYC/AML) и зарегистрировались в качестве конечных точек для обмена ценностями. Если владелец Acoin хочет преобразовать свои токены в валюту (фиат), он может перевести Acoin в TAN и получить местную валюту от агента.

Обмен пиринговыми ценностями и кредитование поддерживаются через экосистему Acoin. Управляя рельсами Stellar владельцы Acoin могут легко перемещаться между ними. На платформе Acoin также можно обмениваться мобильными номерами и/или адресами электронной почты, предоставляя возможности для сотрудничества и взаимодействия.

Посредством размещения интегрированных DApps в экосистеме Acoin платформа будет предлагать обширные преимущества, такие как предоставление доступа к кредитованию, платежам и возможности предоплаты минут через глобальные сторонние розничные агенты, мобильные кошельки и банковские системы. Через DApps третьи стороны могут конвертировать Acoin в «Instant Digital Credit» для оплаты счетов, покупки товаров и услуг через Интернет, а также для непосредственного внесения средств в банки или на мобильные счета.

Экосистема "Acoin"



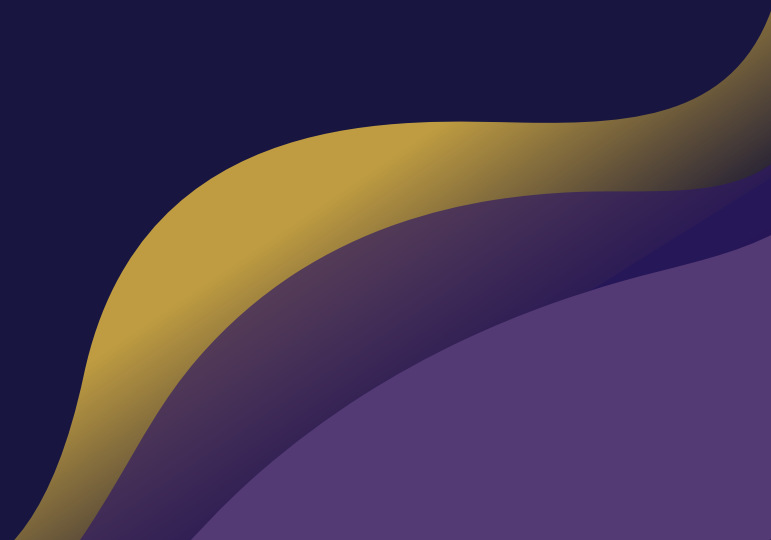
Посредством размещения интегрированных DApps в экосистеме Acoin платформа будет предлагать обширные преимущества, такие как предоставление доступа к кредитованию, платежам и возможности предоплаты минут через глобальные сторонние розничные агенты, мобильные кошельки и банковские системы. Через DApps третьи стороны могут конвертировать Acoin в «Instant Digital Credit» для оплаты счетов, покупки товаров и услуг через Интернет, а также для непосредственного внесения средств в банки или на мобильные счета.

Поток транзакций "Acoin"





5.0 Варианты использования Akoip



5.0 Варианты использования Acoin

Рынок Acoin будет включать в себя адаптацию и интеграцию лучших в своем классе партнеров DApp (и App), предлагающих необходимые услуги и инструменты для предпринимателей, использующих платформу, обеспечивая таким образом «Строительные блоки предпринимательства»:

Строительные блоки для предпринимателей

Предоставление DApps (крипто-приложений) в качестве строительных блоков для молодежного предпринимательства в развивающихся странах

		КАТЕГОРИИ					
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ	ВВОД НАЛИЧНЫХ / Обналичить	ФИНАНСОВЫЙ АКТИВ СЛУЖБЫ	ЗЕМЛЯ И СВОЙСТВО СЛУЖБЫ	ЦИФРОВОЙ ASSET СЛУЖБЫ	ТОРГОВЛЯ ШКОЛЫ	ГРАЖДАНИН / РУКОВОДСТВО	
	МИНУТЫ ТРЕЙДИНГ	МИКРОКРЕДИТО ВАНИЕ	ТЕХНОЛОГИИ СЛУЖБЫ	МАРКЕТИНГ & РЕКЛАМА	НОВАЯ КРИПТА ВАКАНСИИ	ПРИЧИНЫ / БЛАГОТВОРИТЕ ЛЬНОСТЬ	
	МОБИЛЬНЫЙ ТЕЛЕФОН	СОЗДАВАТЬ КРЕДИТ	ИНТЕРНЕТ / WIFI	ВИДЕО ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ	ПОДЕЛИТЬСЯ ЭКОНОМИКОЙ	УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ОБРАЗОВАНИЯ	
	ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТА	Денежные переводы Перевод	SOLAR МОЩНОСТЬ	ОБМЕН МУЗЫКОЙ	ФРИЛАНС СЛУЖБЫ	МЕДИЦИНСКИ Е УСЛУГИ	
		КРИПТО ОСНОВА	ФИНАНСОВЫЙ СЛУЖБЫ	ИНФРАСТРУКТУРА / ПОДДЕРЖКА	СОДЕРЖАНИЕ / МАРКЕТИНГ	ПРОФЕССИОНАЛЬ НОСТЬ СЛУЖБЫ	ЗДОРОВЬЕ/ ОБРАЗОВАНИЕ/ РУКОВОДСТВО

5.1 Передача предоплаченных минут и увеличение эфирного времени

Платформа Acoin использует существующую сеть поставщиков предоплаченных минут в качестве инструмента для предоставления финансовых услуг лицам, не обслуживаемым банками. Наше DApp партнерство с **BitMinutes** обеспечивает передачу одноранговой стоимости на более чем 1,2 миллиарда банковских и мобильных счетов в более чем 70 странах-партнерах по договору, в то время как предоплаченные пополнения эфирного времени доступны для более чем 4 миллиардов мобильных счетов примерно в 120 странах. Наша цель - добиться массового принятия Acoin, поэтому критически важным фактором успеха является доступ к 4 миллиардам человек в день запуска.

Через экосистему Acoin BitMinutes токенизирует время предоплаты мобильного телефона, позволяя продавать его за бумажную или криптовалюту. Эта система аналогична банковской и расчетной blockchain системе для предоплаченных минут, где Вы также можете конвертировать минуты в наличные или криптовалюту. Те лица, у которых нет банковских счетов, могут обратиться к поставщикам предоплаченных минут в своих пригородах или городах и конвертировать наличные в BitMinutes или Acoin. С помощью платформы Acoin, BitMinutes можно быстро и бесплатно отправлять на другие телефоны, которые используются для увеличения времени передачи, а также для конвертации в токены Acoin или бумажные валюты. Поскольку предоплаченные минуты имеют огромную ценность в Африке, это главная полезная функция базовой платформы Acoin.

Поставщики минут с предоплатой входят в сеть доверенных агентов BitMinutes (TAN). BitMinutes имеет обширную программу для обучения агентов TAN, так что операция может быть подстроена на всем континенте. К настоящему времени только в Нигерии они обучили уже более 100 TAN агентов. Они планируют повторить этот быстрый рост во всех странах Африки, чтобы обеспечить беспрепятственную интеграцию после запуска Acoin.

5.2 Микрокредитование

Текущие поставщики минут с предоплатой, а также потребители могут подать заявку на присоединение к сети "Trusted Agent Network" (TAN), чтобы стать тем, кого мы любим называть нашей сетью банкоматов Human ATM. Эта сеть заинтересована в том, чтобы предлагать вышеуказанную услугу обналичивания, а также выступать в качестве агентов микрокредитования для людей в своем местном сообществе. Представители TAN могут увеличить свои лимиты микрокредитования, обеспечивая быстрое погашение кредитов предпринимателям и малым предприятиям. Растущий пул агентов TAN также может в реальном времени осуществлять процессы KYC и AML на своих смартфонах, чтобы обеспечить выполнение первоклассных бизнес-процессов и проверок.

5.3 UNL

UNL является универсальной платформой адресации и именования, которая дает кому угодно и где угодно уникальный и универсальный адрес. Эта платформа, по сути, создает Интернет мест, привлекая 4 миллиарда посторонних людей в новую цифровую экономику, создавая далеко идущие социально-экономические последствия.

UNL интегрируется в центр платформы и торговой площадки Acoin, чтобы сосредоточиться на создании широкого экономического воздействия путем открытия новых географических регионов для услуг на основе определения местоположения. Это стимулирует пользователей представлять географические данные с помощью Acoin и помогает им создавать цифровую инфраструктуру, необходимую для развития Африки в будущем. Кроме того, по мере появления новой географической информации и создания адресов у DApps/Apps на рынке появляется все больше потенциальных клиентов. Например, если компания по электронной коммерции выходит на рынок, она сможет поставлять продукцию на постоянно растущую клиентскую базу по мере того, как UNL расширяет цифровую инфраструктуру страны. Используя UNL, Acoin откроет доступ для потребителей, которые ранее не могли участвовать в цифровой экономике, создавая беспрецедентные возможности для этой демографической группы.

5.4 Микро-розыгрыши / лотереи

Acoin запустит инновационную лотерею с микро-розыгрышем с ведущим партнером лотереи/розыгрыша по всей Африке в начале 2020 года. В 2018 году мировой лотерейный рынок был оценен в 1,7 миллиарда долларов, и, согласно прогнозам, он увеличится еще на **4,6% в период с 2019 по 2028 год**. В соответствии с этим требованием, Acoin предложит уникальный розыгрыш, в котором многие пользователи смогут выиграть небольшое количество токенов Acoin или призов, помогающих достижению и расширяющих возможности их предпринимательских целей. Также это даст возможность пользователям зарабатывать, поскольку они смогут создавать свои собственные интернет-магазины для продажи билетов микро-розыгрышей/лотереи, как по модели TAN, описанной выше. Уникальная модель micro-manu даст возможность множеству людей создавать новые возможности для заработка, все они направлены на то, чтобы помочь предпринимателям начать и/или поддержать их растущий бизнес.

5.5 Краудфандинг

Acoin находится в процессе привлечения лучшего в своем классе DApp партнера для предоставления инструментов и услуг краудфандинга, направленных на поддержку и стимулирование инвестиций. Мы стремимся использовать модель, которая распространена в развитых странах и которая может стать ведущим источником финансовой поддержки бизнеса на развивающихся рынках. Эта стратегия является одним из многих инструментов и услуг, используемых развитыми странами для поддержки развития нового бизнеса. Выводя эту услугу на африканский рынок через нашу экосистему DApp / App, мы можем сделать доступными средства для предпринимателей, которые когда-то были недоступны. Acoin также будет работать в сотрудничестве с фондом "Acoin Foundation", чтобы стимулировать поддержку со стороны Соединенных Штатов и других развитых стран с целью повышения осведомленности и другого финансирования в Африке.

5.6 Здравоохранение

Akoïn стремится революционизировать здравоохранение в Африке и других развивающихся странах по всему миру. Мы добьемся этого путем развертывания ведущего DApp партнера по персонализированному здравоохранению, которое оцифровывает медицинские записи и цепочку поставок для blockchain тестирования на использование наркотических веществ. Итоговым результатом является простое в использовании, бесплатное решение для конечных пользователей, которое может значительно снизить неэффективность и растрату ресурсов, обеспечивая значительно улучшенные результаты в сфере здравоохранения. Способность Blockchain обеспечивать безопасность и конфиденциальность естественным образом подходит для всей цепочки поставок в сфере здравоохранения. Путем преобразования таких программ, как стимулирование пациентов и лечение пациентов, Akoïn может стать движущей силой в глобальном движении здравоохранения, чтобы использовать новые технологии для решения проблем здравоохранения во всем мире.

5.7 Права на землю

Право собственности на землю, правоустанавливающие документы и документооборот являются преобладающей проблемой в развивающихся странах. Akoïn сотрудничает с лидером в управлении земельными ресурсами, который использует blockchain и другие технологии для создания удобных для пользователя и недорогих систем управления земельными ресурсами. Наша цель заключается в содействии экономическому развитию и полной финансовой интеграции всех сторон путем оказания помощи отдельным лицам в развивающихся странах в установлении формального права собственности на

5.8. Электроснабжение и солнечная энергия

Партнерские отношения Akoïn с предприятиями позволят пользователям легко и по доступной цене покупать солнечную энергию с помощью нового наложения блоков, основанного на блокчейне. Пользователи также смогут использовать Akoïn для проведения платежей (по льготным тарифам), оплаты труда работников и создания новых рабочих мест в этом секторе. Посредством этих партнерских отношений, Akoïn начнет свои усилия по созданию чистой энергии с поддержкой blockchain и предоставит более доступный доступ пользователям в Африке.

5.9 Инструмент разработки DApp

Akoïn предоставит каждому предпринимателю инструментарий для создания своего собственного DApp для экосистемы Akoïn. Это будет предлагаться в рамках нашего собственного инструмента DApp Builder, где пользователи могут легко перетаскивать и сбрасывать все необходимые компоненты, для создания надежного и удобного Dapp для своих бизнес-потребностей.

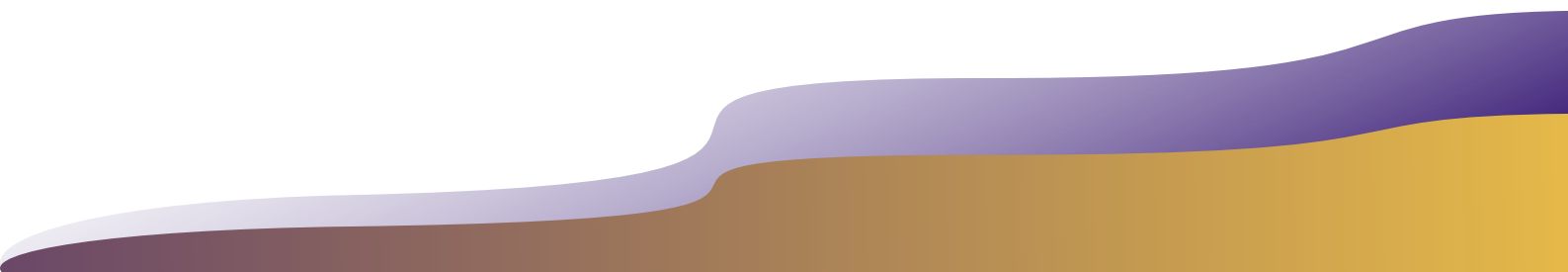
5.10 Akon City

Akoïn станет основной валютой Akon City, устойчивого и экологичного города в Сенегале, Африка. Akon City объединяет ведущие смарт-проекты в сфере городского планирования в ситуации «чистого листа» и служит цели интеграции блокчейна в наши повседневные личные и деловые взаимодействия как радикально нового способа существования. в ходе разработки смарт-проекта города на основе блокчейн, Akoïn, Inc., Akon и Akon City подписали письмо о намерениях, подтвердив намерение использовать Akoïn в качестве главной валюты.



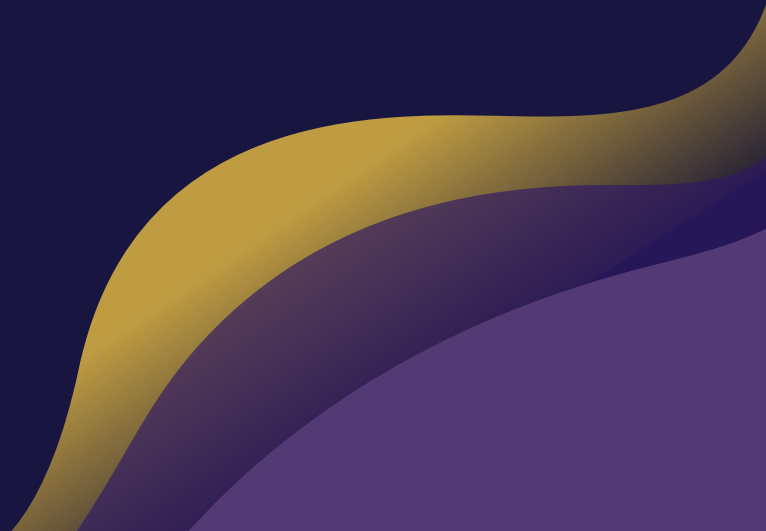
5.11 Mwale Медицинский & Технологический город

Akoip станет единственной валютой и обработчиком платежей в Mwale Medical and Technology City, развивающемся технологическом центре Кении. Akoip будет минимумом один миллион транзакций в первый год и вырастет до 100 миллионов транзакций в течение пяти лет. В Mwale Akoip станет первой цифровой валютой, универсально принятой как ее предприятиями, так и резидентами. Это стратегическое партнерство даст Akoip доминирующее положение на рынке с 400 миллионов человек в Восточной и Центральной Африке, которые в значительной степени полагаются на мобильные цифровые транзакции для финансовых и повседневных услуг.





6.0 Бизнес-модель AkoIn



6.1 DApp/App Партнерские сборы

Akoин предлагает широкий спектр платформ и маркетинговых услуг для наших партнеров DApp/App, от базового до премиального и корпоративного уровня партнерства. Каждый уровень предоставляет различный спектр услуг по маркетингу, доступу к платформе, поддержке и сопутствующим услугам.

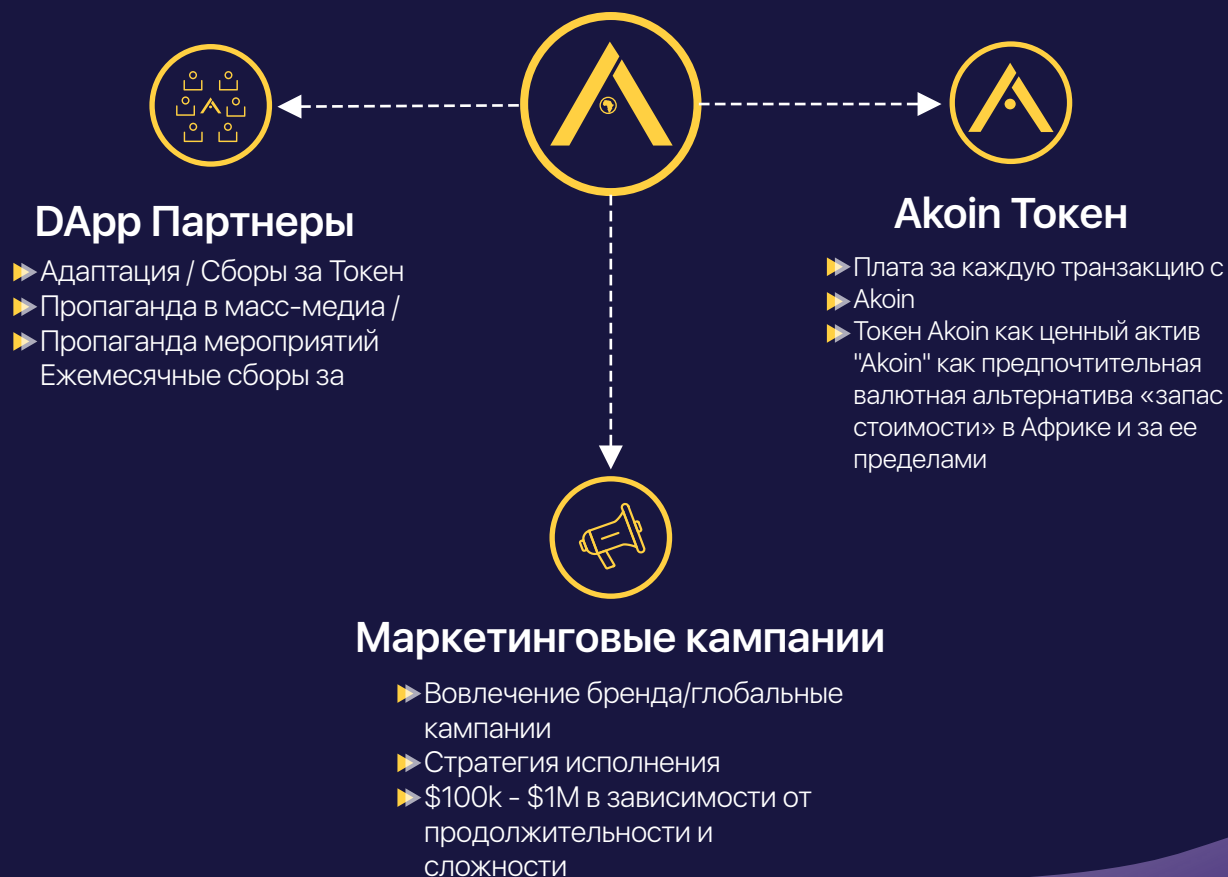
В зависимости от выбранного уровня партнерства партнеры платят ежемесячную плату за обслуживание и держат разное количество токенов Akoин. Например, стратегические партнеры Akoин Enterprise покупают и хранят токены Akoин на сумму 100 000 USD в течение не менее 1 года, а Premium-партнеры покупают и хранят меньшее количество токенов Akoин.

6.2 Маркетинговые кампании

Для расширения, роста и повышения осведомленности глобальные бренды и партнеры DApp/App могут участвовать в текущих или разовых маркетинговых кампаниях во всей экосистеме Akoин.

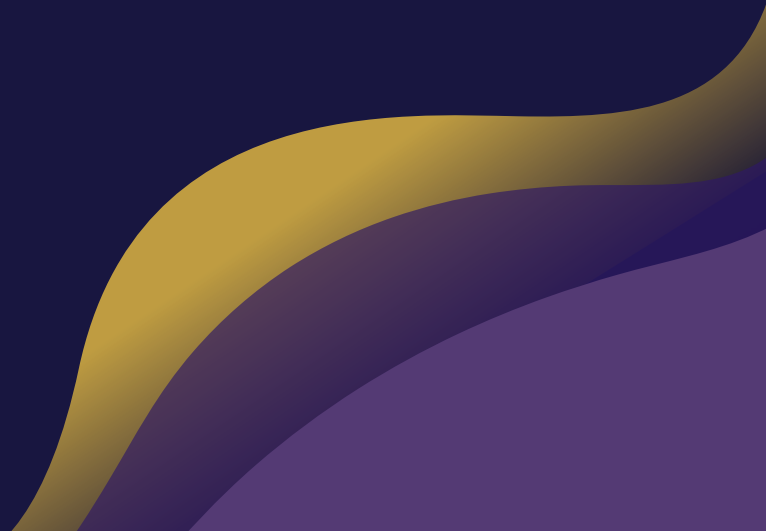
6.3 Биржевые сборы

Транзакции, обрабатываемые в экосистеме Akoин через частную биржу, облагаются небольшим сбором за обработку (2,5%), который обеспечивает увеличение и непрерывный доход в зависимости от объема.





7.0 The Akoin Foundation



7.0 The Akoin Foundation

Akoин Foundation был создан параллельно с экосистемой Akoин как филантропический инструмент, позволяющий предпринимателям учиться, расти и развиваться в бизнесе посредством инновационных программ, столь необходимой физической инфраструктуры и критического финансирования. Фонд стремится сформировать мир, в котором качественное образование, достойная работа и инновационный бизнес доступны для всех людей, желающих создать живые, устойчивые сообщества, которые разделяют взаимный успех.

Недавние исследования McKinsey & Company показывают, что африканская экономика сможет самостоятельно создать **54 миллиона новых рабочих мест к 2022 году** - однако по-прежнему будет ощущаться нехватка более 50 миллионов рабочих мест для участников этого быстро растущего региона, которые являются рабочим населением. Akoин Foundation поставил перед собой непосредственную задачу сосредоточиться на решении этой проблемы. Эта цель поддерживает африканских предпринимателей в их усилиях по созданию продуктов, услуг и возможностей трудоустройства для следующего поколения, чтобы не только стать частью этой быстро растущей экономики, но и преуспеть в ней. Фонд поставил цель обучить, вдохновить и активировать 2,000,000 новых CEO в Африке к 2030 году.

С момента своего создания в марте 2019 года Akoин Foundation продемонстрировал свою приверженность расширению прав и возможностей предпринимателей с помощью реальной инфраструктуры и программ. Его руководство разработало программу для амбассадоров, благодаря которой была собрана и назначена группа добровольных доверенных амбассадоров Akoин. Программа амбассадоров состоит из более чем 200 молодых предпринимателей, в основном африканского происхождения, проживающих в Африке и по всей диаспоре. Ее цель заключается в том, чтобы помочь продвижению Akoин, собрать средства для программирования Фонда и стать настоящим голосом и отражением видения Akoин в социальных сетях и Интернете. Наши представители Akoин представляют первую группу молодых руководителей, которую мы стремимся расширить.

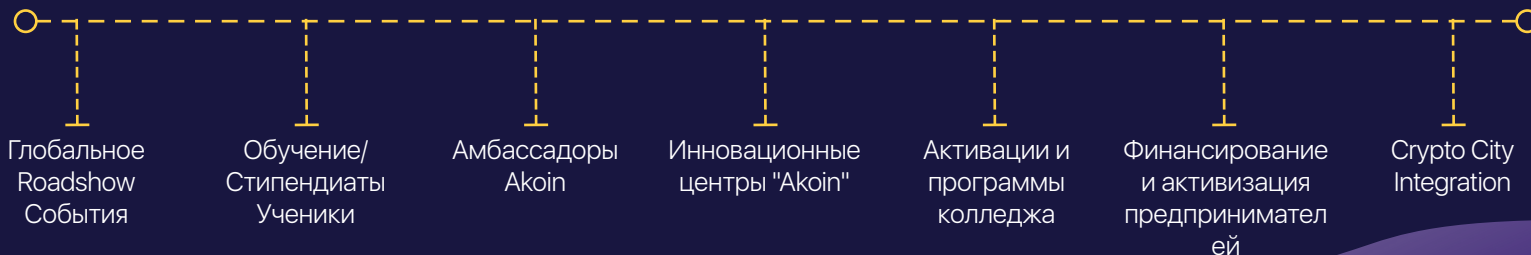
Фонд уже начал развертывание столь необходимых программ онлайн-обучения для наших амбассадоров Akoин (обучение в социальных сетях, маркетинг, встречи, создание сетей, среди прочих возможностей) и недавно интегрировал новый механизм Community Platform & Rewards Engine, который используется для создания, стимулирования и активизации возможностей дальнейшего обучения и заработка, помогая распространять информацию об Akoин по всей Африке. Предстоящие программы будут включать в себя возможность амбассадоров Akoин выступать в качестве доверенных биржевых агентов на континенте, содействовать обмену фиатных и предоплаченных минут для Akoин или выступать в качестве местных реселлеров товаров Akoин в рамках торговой программы Akoин. Программирование также включает в себя программы цифрового и физического воспитания, чтобы вооружить следующее поколение африканских предпринимателей навыками, которые им необходимы для успеха и процветания в глобальной цифровой экономике - экономике, в которую они будут включены впервые.

Для расширения наших масштабов и охвата, Akoин Foundation активно определяет и строит сеть партнерских отношений, которые позволят нам расширяться. Фонд стремится к синергетическому партнерству, которое позволит ему быстрее и качественнее создавать программы совместно с партнерами и фондами по предоставлению услуг мирового класса, которые разделяют его взгляды и соответствуют миссии Фонда в области образования, инфраструктуры, инкубации и инвестиций. Наше партнерство с **"SDG Impact Fund"** один из таких примеров. Благодаря этим отношениям, мы можем поддержать прогресс в достижении **Цели UN в области устойчивого развития.**

Фонд Akoин Foundation также будет активно выявлять и инкубировать высококачественные предприятия на ранней стадии и стадии роста, которые хотят присоединиться к экосистеме Akoин, предоставляя соответствующую поддержку Akoин для инвестиций и инкубации, где это необходимо. Благодаря этим усилиям, Фонд служит важнейшим испытательным стендом, помогая моделировать и расширять практическое применение Akoин, создавая активные сценарии использования, методы и приложения, в которых конечные пользователи взаимодействуют с Экосистемой Akoин, что в конечном итоге повышает доверие и принятие.

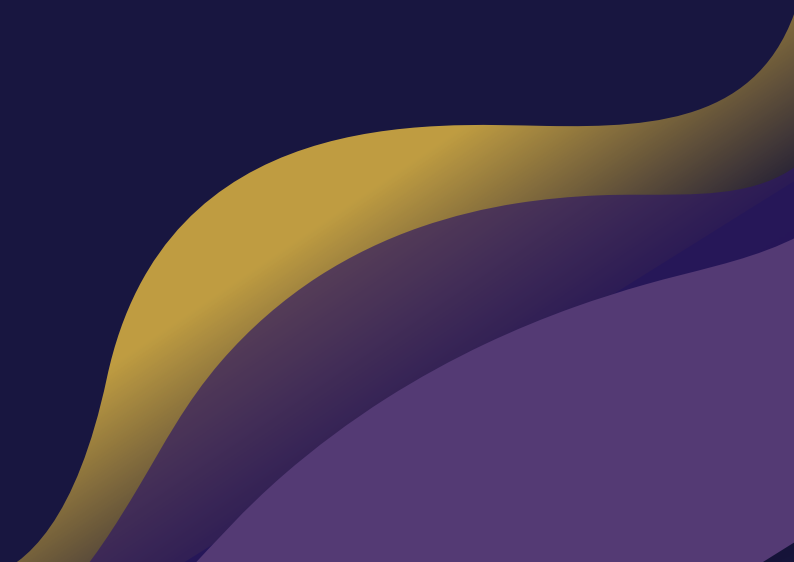


Akoин Foundation





8.0 Полезность токенов



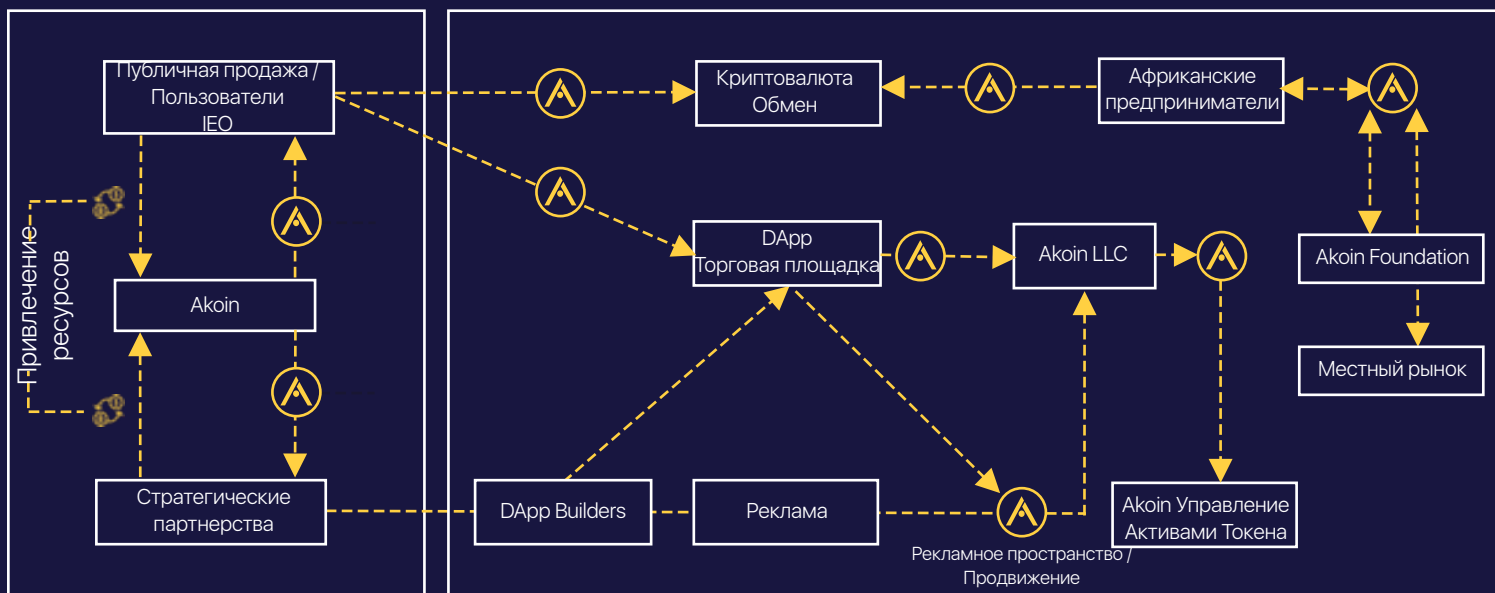
8.0 Полезность токенов

Маркер Acoin будет центральным механизмом обмена ценностями между пользователями на рынке Acoin. Благодаря интеграции мультивалютного цифрового кошелька Acoin, токены Acoin можно легко тратить в DApps на платформе.

Основные области применения токенов Acoin приведены в таблице ниже:

ОСОБЕННОСТЬ	ОПИСАНИЕ
Сбор за включение	Сборы за включение в список и поддержку заявок (в том числе хранение определенного количества Acoin)
Транзакции пользователя	Комиссионные за транзакции оплачиваются в Acoin
Рекламная площадка	Сборы за размещение рекламы на рынке
Обмен	Платежи за заявки, товары и услуги

Продажа токенов "Акоин" экономика Acoin



8.1 AkoIn Токен

AkoIn Foundatio обеспечит партнерские отношения с компаниями, желающими внедрить AkoIn и интегрировать его в свою цифровую инфраструктуру, что позволит нашим конечным пользователям получать выгоду, выходящую далеко за рамки быстрых и простых транзакций. Будут установлены партнерские отношения с коммунальными компаниями, образовательными партнерами и инкубаторами, способствующими технологическим инновациям, с целью расширения методов, с помощью которых конечные пользователи могут взаимодействовать с экосистемой AkoIn, что в конечном итоге приведет к расширению их внедрения.

ТОКЕНЫ "АКОIN" ЯВЛЯЮТСЯ...

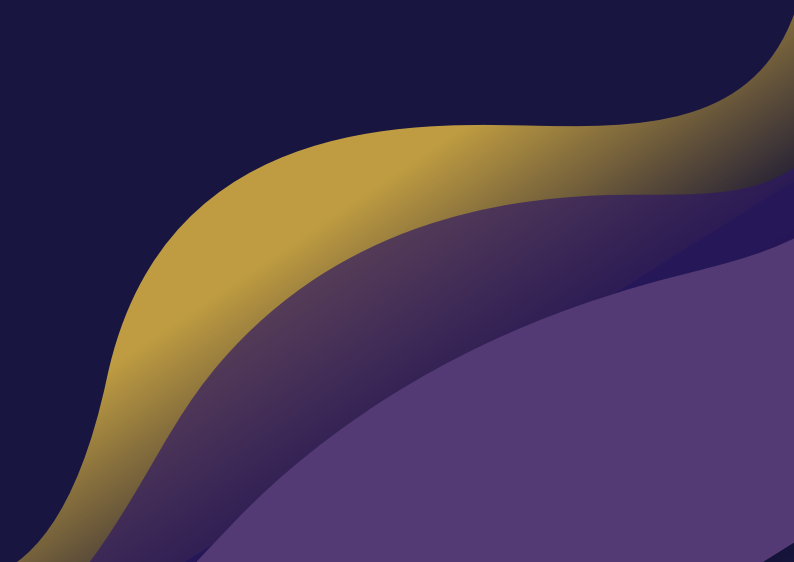
- ▶ Использование Stellar Network.
- ▶ Метод обмена, используемый на торговой площадке AKOIN.
- ▶ Репрезентативная стоимость на рынке AKOIN и на местном рынке
- ▶ Доступно для хранения в вашем кошельке AKOIN или в совместимом со Stellar кошельке.
- ▶ Будут доступны для покупки и продажи на крупных биржах криптовалюты

ТОКЕНЫ "АКОIN" НЕ ЯВЛЯЮТСЯ...

- ▶ Предлагается в качестве обеспечения или не проявляет каких-либо характеристик безопасности.
- ▶ Токены AKOIN не платят дивиденды, комиссионные, акции и не предоставляют капитал на основании их приобретения.
- ▶ Участники должны знать, что не следует ожидать прибыли или увеличения стоимости,



9.0 Публичная продажа ТОКЕНОВ



9.0 Публичная продажа токенов

Первоначальное биржевое предложение (IEO) распределит 45 000 000 из 450 000 000 или 10% от общего количества токенов Akoïn. Akoïn не предназначен для спекулятивных инвесторов; общее количество токенов, доступных для продажи во время нашего IEO, было установлено на уровне 10% от общего объема поставок, чтобы мы могли распределить большинство токенов среди тех, кто больше всего от этого выиграет, а именно пользователей Akoïn на местах в Африке. Граждане Соединенных Штатов и Канады не смогут участвовать в первоначальном предложении обмена.

Hard Cap (верхний предел)	\$6,750,000
Цена публичной продажи IEO	\$0.15
Общее предложение	450,000,000
Тип токена	XLM

9.1 Первоначальное биржевое предложение Akoïn (IEO)

Akoïn предлагает потенциальным пользователям рынка "Akoïn DApp" возможность приобрести токен Akoïn через первичное предложение обмена (IEO).

IEO будет выдвигаться биржей криптовалюты высшего уровня; оно рассчитано на 2-й квартал 2020 года на основании заключенного соглашения с биржевым партнером.

Токены Akoïn действительны в течение неопределенного времени и являются единоличной собственностью соответствующих владельцев, однажды выпущенных проектом Akoïn по завершении IEO.

Токены Akoïn будут распределены в прямой пропорции к сумме, внесенной участниками во время IEO. Полная информация о цене токена и бонусных раундах доступна в разделе IEO Token Sale Structure.



9.2 Управление и доверительное распоряжение токенами

Обратите внимание, что вся организация и реализация процессов, связанных с успешным IEO, были подготовлены в соответствии с лучшими отраслевыми практиками, при этом хранение токенов поддерживается

Delchain Limited.

Delchain является лицензированным поставщиком финансовых корпоративных услуг при Комиссии по ценным бумагам Багамских Островов. Они применяют строгие процедуры KYC, AML, CFT и соответствуют требованиям Группы по соответствию и принципам, касающихся рисков.

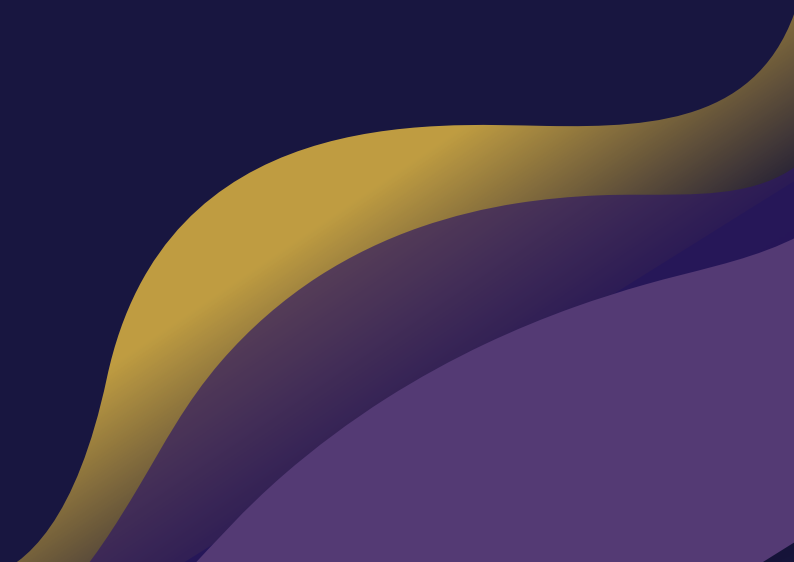
Токены Acoin будут храниться в застрахованной системе Delchain. Delchain использует проверенные программные клиенты с открытым исходным кодом, шифрование военного уровня и проверенные аппаратные модули безопасности сторонних производителей с физическим резервным копированием закрытых ключей, хранящихся в хранилищах с высоким уровнем безопасности на трех континентах. Acoin использовал счет эскроу, чтобы помочь в обеспечении необходимой скорости выпуска токенов. Подробности об условном депонировании и о том, как будут использоваться токены в нем, можно найти ниже. Он выступает в качестве дополнительного уровня безопасности, обеспечивающего уверенность участников в том, что распределение токенов будет соответствовать условиям смарт-контракта Acoin.

Acoin будет использовать службы ликвидных средств для управления токенами Delchain, чтобы обеспечить баланс между стоимостью, скоростью и колебанием токена. Также, каждый DApp партнер Acoin должен иметь определенное количество Acoin для поддержания своего листинга на рынке, создание источника стабильности для держателей токенов.

Blockchain технология и широкий спектр доступных консенсусных протоколов известны огромной ценностью, которую они вносят в безопасность. Чтобы обеспечить безопасность рынка DApp и всех владельцев токенов Acoin, Acoin будет работать с ведущими экспертами в области безопасности и аудита в отрасли, чтобы проводить регулярные аудиты безопасности и тестирование платформы



10.0 Распределение токенов и использование средств



10.0 Распределение токенов и использование средств

На этих публичных торгах Acoiн решил выпустить только 10% токенов.

Для достижения этого, оставшаяся часть токенов будет использоваться для стимулирования принятия продавцов/поставщик и повышения ценности платформы. Общее количество Acoiн будет выпущено в течение 4 лет, с 39,41% через 12 месяцев, 70,12% через 24 месяца, 87,25% через 36 месяцев и 100% через 48 месяцев. Это может измениться, если токены Escrow будут помещены обратно в Escrow, если они не нужны в месяце, в котором они выпущены.

За исключением токенов, доступных немедленно, при каждом распределении токенов предусмотрены периоды вестинга и локапа.

Ниже приведены подробные сведения об общем распределении объемов Acoiн:

Публичная продажа IEO	10%
Консультанты	5%
Команды	10%
Финансовый отдел	35%
Депонирование	30%
Основание	10%



10.1.1 Участники IEO

Токены Acoin будут распределены в прямой пропорции к сумме, внесенной участниками IEO. Публичные токены являются единственными токенами, на которые не распространяется график перехода или период блокировки.

Acoin выделяет 10% от общего количества токенов для публичной продажи в этом Первичном предложении обмена. Конечные пользователи будут владеть и использовать большинство токенов, и сохранение распределения публичных продаж на этом уровне помогает гарантировать, что это так. Наша цель – создать экосистему, в которой ценность сети определяется объемом и стоимостью товаров и услуг, предлагаемых через экосистему, а не спекулятивным поведением. Участники публичных продаж и наши партнеры обеспечивают начальную ликвидность сети, которая имеет решающее значение для надлежащего и бесперебойного функционирования экосистемы; однако покупатели токенов являются лишь одним сегментом потенциальных конечных пользователей, учитывая, что действующее регулирование и предыдущие случаи показали, что продажа токенов напрямую пользователям является более эффективным способом.

Общая поставка токенов и цена публичной продажи были определены для удовлетворения 444 миллионов пользователей мобильных телефонов в Африке. Цена токена на уровне 0,15 долл. США позволяет легко сравнивать стоимость с предоплаченными минутами для конечного пользователя.

10.1.2 Фонд условного депонирования

Эскроу будет использоваться для создания ликвидности Acoin, а также для управления скоростью, с которой увеличивается приблизительное количество токенов в обороте.

Токены, выделенные для Escrow, заблокированы в контролируемом банком счете условного депонирования, при этом 2.08% токенов выделяется для выпуска каждый месяц в течение 48 месяцев.

После выпуска со счета эскроу токены будут использоваться для управления скоростью, с которой увеличивается приблизительное количество токенов в обороте, и для создания ликвидности, необходимой для благополучного развития экосистемы Acoin.

Токены, находящиеся в условном депонировании, которые выпущены и не используются компанией, помещаются обратно в очередь условного депонирования в первый доступный месяц, при этом токены не были выпущены.

10.1.3 Казначейство IEO

Казначейство создано для субсидирования операционных издержек бизнеса, связанных с бизнесом, разработкой платформы, маркетингом, персоналом, администрированием, юридическими вопросами и биржевым листингом. Казначейские жетоны начинают освобождаться из-под блокировки после 3-го месяца работы и переходят в течение следующих 19 месяцев по ставке 4,55% в месяц.

10.1.4 Akoин Foundation

Фонд Akoин Foundation фокусируется на увеличении принятия и создании возможностей для предпринимателей в Африке в пределах экосистемы Akoин. Токены, выделенные фонду, должны быть направлены предполагаемому конечному пользователю (африканским предпринимателям) через программы фонда или программы, партнеров и инициативы, преследующие ту же цель расширения прав и возможностей предпринимателей в странах с развивающейся экономикой. Токены "Akoин Foundation" будут постепенно сигнализировать для минимизирования скорости, с которой увеличивается обратное снабжение. 5% токенов фонда будут выпущены в 4-м месяце, а остальные будут переданы в течение следующих 41 месяцев.

10.1.5 Распределение команд

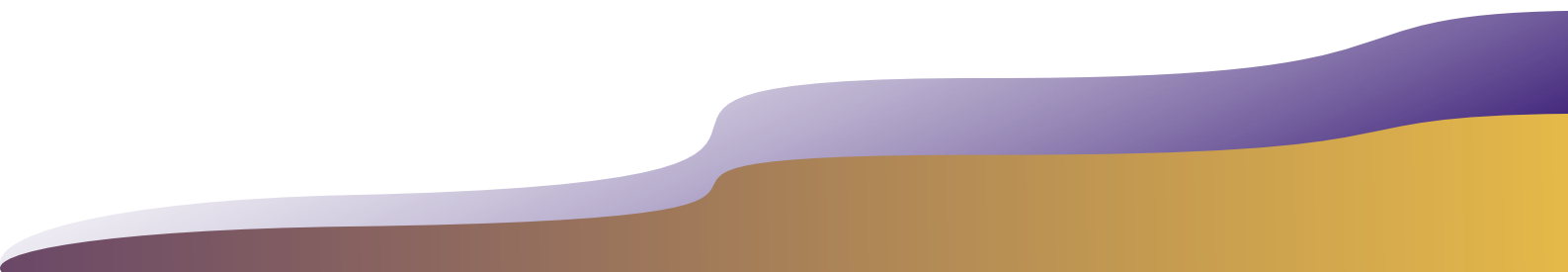
Токены, выделенные команде, используются для компенсации нынешним и будущим сотрудникам Akoин за работу, выполненную как до ИЕО, так и в будущем. Токены команд блокируются на 3 месяца, после чего разблокируется 10%. После первоначальной разблокировки остаток токенов передается в течение следующих 15 месяцев.

Токены, выделенные трем соучредителям (Lynn Liss, Jon Karas, & Akon), подлежат более строгому сроку блокировки. Соучредители токенов вкладывают 10% через 7 месяцев после запуска, остальные 90% их токенов - в течение следующих 23 месяцев.

10.1.6 Фонд советников

Фонд консультантов будет распределен среди консультантов, которые важны для успеха проекта. Токены фонда будут переданы в сроки, указанные ниже.

5% токенов Советника будут выпущены через 3 месяца. Остальные токены будут переданы в течение следующих 36 месяцев.

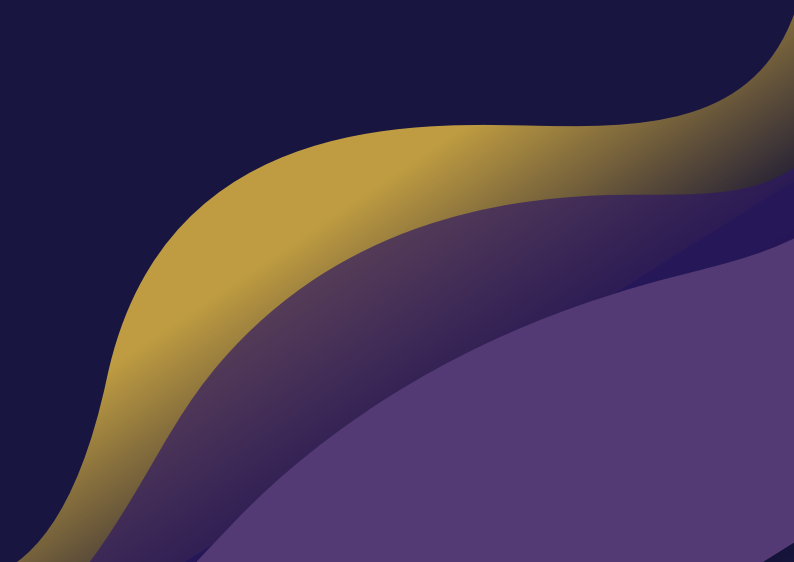


10.2 Дорожная карта





11.0 Команда Akoın





11.0 Команда Akoïn

Akoïn возглавляет команда исключительных предпринимателей, которых советуют и поддерживают лидеры технологий для хорошего сектора.



Akon — председатель, соучредитель

Номинированный на Grammy мультиплатиновый художник, продюсер, предприниматель и филантроп.

Akon признан одним из лучших голосов в Африке и африканской диаспоре, занимает место в списке ста самых влиятельных знаменитостей Forbes Celebrity и сорока самых влиятельных людей в Африке. Через Akon Lighting Africa он уже сделал солнечную энергию в 18 стран Африки, создав безопасность, здоровье и благополучие для миллионов из 600M+ африканцев, которым сегодня не хватает электричества. Akon также является вдохновителем, стоящим за Akon City, устойчивым и экотуристическим умным городом в развитии в Сенегале, Африка, где Akoïn будет центральной валютой.



Jon Karas - президент, соучредитель

Предприниматель в сфере финансов, развлечений и технологий, опытный лидер по формированию капитала, кинопродюсер и представитель отдела кадров.

С более чем 25-летним опытом работы в индустрии развлечений и финансов, Джон является главной силой на стыке знаменитостей и общественного блага. Он является одним из основателей Консультативного совета Slate Entertainment Group, создавшей одну из революционных криптоуправляемых платформ потокового вещания и продажи билетов. Как ветеран Агентства Уильяма Морриса, он основал Infinity Management International в 1990 году, которая представляет лучших производителей, сценаристов, режиссеров и продюсеров. Он начал свою карьеру в качестве специалиста по сделкам и законодательству о ценных бумагах в двух крупных юридических фирмах на Парк-авеню в Нью-Йорке.



Lynn Liss - исполнительный директор, соучредитель

Предприниматель в сфере социального воздействия, исполнительный директор, управляющий финансовыми революциями и связанными с ними технологиями, партнерствами и бизнес-моделями.

Lynn более 10 лет работает в сфере социального воздействия; она консультирует, исполняет и использует инновационные бизнес-модели по изменению мира. Одна из зачинателей программы «Блокчейн для социального блага», Линн была партнером-основателем ICO Impact Group, консультируя блокчейн-компании и разработчиков новых криптовалют с социальным эффектом. Более 10 лет в качестве исполнительного консультанта в ведущих компаниях BearingPoint и CGI-AMS, предоставляющих стратегические консультации и внедряющих инновационные технологии с Fortune 500s, включая заключение сделки на сумму более 20 миллионов долларов США, подписанной COO Microsoft. В сочетании с MBA по Стратегии/Финансам из University of Chicago, Линн имеет глубокие сети и опыт работы в сфере стартапов, венчурного капитала, развлечений, финансов, технологий и социальных благ.



Tom Meredith, Временный технический директор

Tom Meredith объединил усилия с Akoïn, чтобы возглавить разработку технологической платформы и криптовалюты, включая глубокую интеграцию с решением BitMinutes, лидером в токенизации предоплаченных мобильных минут и минут на основе микрокредитования. Том является серийным предпринимателем, который более десяти лет разрабатывает решения в области онлайн-безопасности, однорангового кредитования (P2P) и других предприятий. Он основал P2P Cash в середине 2010-х годов, решив сосредоточиться на финтех-пространстве, что привело к созданию Smart Token Chain, революционной комбинации достижений блокчейна, инноваций в области криптовалют и мандатов кибербезопасности. Он основал BitMinutes, чтобы применить эти новые инструменты к социальной миссии, заключающейся в выгодном устранении структурных ограничений расширения предоставления финансовых услуг во всем мире.



Dan Sloan, EVP Стратегия & Технология

Начиная с 1995 года за 23 года своей карьеры Dan построил несколько предприятий индустрии информационных технологий. BlockchainSaw, LLC - последнее предприятие Daniel, и оно сосредоточено на том, чтобы помочь компаниям понять ценность, которую может принести технология блокчейна. Daniel и его команда работают в тесном сотрудничестве с компаниями, чтобы разработать стратегию, которая позволит им интегрировать Blockchain или создавать новые пользовательские приложения, чтобы реализовать его ценность. Daniel собрал команду мирового уровня и создал отличные партнерские отношения.



Reza Jafery, Blockchain и Token Utility Lead

Партнер в Blockchain Marketing Associates (BMA Inc) и консультант по блокчейну, признанный PWC: Реза занимается анализом, созданием и маркетингом проектов блокчейна. В прошлом, будучи партнером в BlockchainWarehouse (BCW), он анализировал blockchain компании, чтобы определить проекты, в которые компания могла бы инвестировать свое время и ресурсы, пока BCW не был приобретен aXpire в конце 2018 года. Его обширный опыт и создание сети в индустрии блокчейнов позволили ему в начале 2019 года стать соучредителем Bespoke Design Labs (BDL), где он помогает компаниям рассказывать свои истории с помощью цифровых технологий, а также консультирует блокчейн-компании в вопросах токеномики, использования токенов, распространения, осуществимости, и реализации блокчейна.



Mike Tankel, EVP Маркетинг

Ведущий в отрасли директор по маркетингу и стратегии, который более 25 лет работает с брендами, агентствами и индустрией развлечений, раскрывает креативные идеи, передавая эмоциональный посыл и помогая воздействию на всех уровнях, от квартир до залов заседаний, от стартапов до Fortune 100, на внутреннем и международном уровне. Благодаря многолетнему опыту Майка он стал маркетологом бренда Fortune 10, развивал рекламные агентства и сочетал стратегический маркетинг с голливудской магией, чтобы внести свой вклад в некоторые из самых больших развлекательных франшиз в истории. Его безупречный подход к мышлению помогает получить поддающиеся количественному измерению результаты, заработанные средства массовой информации и долгосрочные отношения. Он работал в сфере автомобилестроения, телекоммуникаций, гостиничного бизнеса, технологий, развлечений и т.д., объединяя трудовую этику восточного побережья с особым отношением западного побережья, основанным на командной работе, доверии и достижении результата.



Брэд Силиг, EVP Business Development

Квалифицированный руководитель инвестиционно-банковской деятельности с более чем 20-летним опытом работы в сфере высшего руководства на Уолл-стрит. До прихода в Acoin Брэд три года жил в Абиджане, Кот-д'Ивуар, руководил инвестиционным консультинговым бутиком, где занимался поиском, заключением и финансированием сделок в секторах обороны, жилья, транспорта, инфраструктуры и сельского хозяйства в Западной Африке. Прежде чем переехать в Африку, Брэд управлял отделом по работе с иностранными валютами в Deutsche Bank (базируется в Нью-Йорке), где он консультировал многие из самых сложных в мире хедж-фондов и управляющих активами и облегчал доступ к очень сложным рынкам иностранной валюты и внебиржевых мировых деривативов. До Deutsche Bank B.A. провел 14 лет в JPMorgan (Инвестиционный банк), занимая руководящие должности в Отделах листинговых и OTC деривативов, управления рисками и слияний и поглощений (M&A). Брэд родился и вырос в Менло-Парке, штат Калифорния, и получил степень магистра международных отношений.

11.1 Совет директоров



Серхио А. Фернандес де Кордова

Серхио славится на местном и международном уровне работой своих бизнесов более десяти лет. В 2012 году Dell Inc. назвала Серджио одним из 100 ведущих мировых авторитетов. В 2015 году Meet LATAM признал Серджио лидером и влиятельным предпринимателем в Латинской Америке. В 2016 году Форум гуманитарных инноваций (Humanitarian Innovation Forum) наградила Серджио в ООН Глобальной премией за социальное воздействие. В ноябре Crain объявил Sergio финалистом Visionaries и вручил ему Премию испаноязычных руководителей и предпринимателей (Hispanic Executive & Entrepreneur Award), а недавно он оказался в тройке самых влиятельных людей в United Nations согласно списку UN Social 500; в 2018 году он вошел в топ 100 глобальных лидеров-новаторов по версии журнала Real Leaders; а на днях он был удостоен самой выдающейся награды Америки – Почетной медали острова Эллис 2019 года, вручаемой американским иммигрантам, чья дело всей жизни является примером американской мечты.



Spencer Potts, Партнер-основатель, Maximalist Ventures

Партнер-основатель Maximalist Ventures, инвестиционной платформы в NYC, нацеленной на развитие и ускорение инновационных технологий. Строя карьеру на рынках капитала более 25 лет, Potts работал Директором по глобальному развитию отдела институциональных продаж и маркетинга для менеджеров по инвестициям, в том числе в Silver Creek Capital, CIBC Asset Management и относительно недавно в MidOcean Partners. Более глубокое пребывание Potts распространяется на формирование портфеля институциональных инвестиционных портфелей, сосредоточенных вокруг альтернативных активов, включая хедж-фонды, частные инвестиции, недвижимость и венчурный капитал. Potts является капитальным председателем крупнейшего центра по борьбе с бедностью в Нью-Йорке, The River Fund, и имеет степень бакалавра истории, полученную в University of New Hampshire.

11.2 Консультативный совет



Razor Suleman

Успешный серийный предприниматель, инвестор и чемпион канадской технологической экосистемы.

В настоящее время Razor является генеральным директором и соучредителем Elevate; самый быстрорастущий технологический фестиваль в мире с более чем 20,000 гостей. Миссия Elevate – объединить мировых новаторов для решения самых сложных задач общества. Razor также является CEO в Design Exchange, учреждения культуры, которое предоставляет доступ к практическому обучению на основе дизайна для следующего поколения молодежи Канады. Ранее Razor был основателем и бывшим генеральным директором Achievers, корпоративной социальной сети, ориентированной на вовлечение сотрудников при поддержке легендарного VC Sequoia Capital. Razor задумал Achievers как компанию с доходом в \$100M, который будет достигнут менее чем за 10 лет. Achievers была приобретена компанией Blackhawk Networks из Силиконовой долины (которая принадлежит Silver Lake Partners) в июле 2015 года за \$150M.



Crystal Rose Pierce

Известный технолог, предприниматель и инвестор и топ-10 женщин журнала Forbes в Blockchain. Она является CEO и основателем Make Sense Labs, занимающейся созданием средств коммуникации и децентрализованных приложений с 2014 года. Ее компания выпустила первую доказуемо безопасную мессенджерную технологию с поддержкой криптовалюты, использующую технологию blockchain, достигнув инноваций в области шифрования.



Galia Benartzi, Генеральный Директор & Соучредитель, Bancor

Соучредитель Bancor, первого в мире протокола с открытым исходным кодом, обеспечивающего поток в цепочке между любыми активами, основанными на активах блокчейна. С помощью Bancor было обработано более \$2 миллиардов в виде конверсий токенов, так как протокол влияет на организации и людей по всему миру, от команд blockchain до реальных сообществ в Африке, Азии и за ее пределами. Журнал Forbes и Glamour Magazine признали Галию самой влиятельной женщиной в криптоиндустрии. О ней писали BloombergTV и CNBC, она выступала в ООН, TEDx и на форуме Oslo Freedom Forum с докладами на различные темы: от разработки глобальных денежно-кредитных решений до устойчивого развития на основе блокчейнов. Ранее Галия была соучредителем Mytopia, первой компании по разработке социальных игр для смартфонов (приобретена 888), и Particle Code, кросс-платформенной технологии разработки для мобильных приложений (приобретена Appcelerator), а также была венчурным партнером Founders Fund в Сан-Франциско.



Ann Rosenberg - вице-президент SVP и глобальный руководитель SAP Next-Gen

Ann Rosenberg руководит целенаправленным инновационным университетом и сообществом, поддерживающим приверженность SAP 17 Глобальным целям UN в области устойчивого развития и поддержку 388 000+ клиентов SAP в 25 отраслях в 180 странах. В сообществе задействовано более 3500 образовательных учреждений в 113 странах, более 100 лабораторий/центров SAP Next-Gen в университетах и в местах расположения партнеров и SAP, более 50 разделов SAP Next-Gen, а также стартапы, акселераторы, партнеры по техническому сообществу, венчурные фирмы, футуристы и целевые учреждения. Сообщество также использует более 100 центров инноваций и разработок SAP и сеть SAP из более чем 17 000 компаний-партнеров



Jay Rosenzweig, Партнер-основатель, Rosenzweig & Company

Эксперт по проектированию, созданию и привлечению команд мирового уровня. Он консультирует государственные и частные компании, в том числе крупные мировые корпорации; развивающихся представителей среднего бизнеса, профессиональные сервисные компании и частные и венчурные фирмы. До прихода в поисковую индустрию Jay работал в правовой сфере. Jay получил три степени в McGill University: по философии, гражданскому праву и общему праву. Кроме того, он завершил программу "Ведение переговоров" в Гарвардской юридической школе, которую преподавал эксперт по переговорам Roger Fisher, автор книги "Getting To Yes".



Robert Smith, серийный предприниматель, спортсмен 1 дивизиона

Создана запатентованная алгоритмическая формула, известная как «Модель влияния», сосредоточенная на макроэкономических эффектах, которые оказывают влияние в TET (технологии, развлечения и тренды). Являясь основателем и управляющим партнером IECF Ventures, он был ведущим инвестором и управляющим фондом, играя важную роль в формировании портфеля из более чем 80 портфельных компаний, претерпевших значительные изменения: InDMusic была приобретена LiveNation, FameBit стала частью Google, Pluto TV, приобрела компания Viacom, Vessel перешла в Verizon, HelloGiggles — Time Inc., StarMaker — Every Happy, и Overdog — Odd Networks.



Venus Brown, Владелец & CEO, Buddah Brown International

Venus Brown является исполнительным продюсером, основателем & CEO глобальной развлекательной компании, базирующейся в Нью-Йорке и Лондоне, специализирующейся на трех конкретных секторах бизнеса: музыка, мода и видеоигры. Ценное и оригинальное видение Брауна помогло добиться огромного успеха для таких мастеров мега-записи, как Justin Timberlake, will.i.am, The Black Eyed Peas, John Legend и Bruno Mars. Он также возглавлял международное сотрудничество между двумя брендами и артистами стоимостью в несколько миллионов долларов и обеспечивал финансирование инновационных и благотворительных инициатив по всему миру. Venus является спикером и наставником крупнейшего в мире инкубатора молодых предпринимателей в сотрудничестве с более чем 1000 мировых университетов и United Nations.

11.3 Akoin Board of Influencers

Akoin лично уделял большое внимание инициативам социального воздействия (таких как Akoin Lighting Africa) на образование, наставничество и программы профессиональной подготовки во всем мире. Разработчики Akoin и основатели компании изобрели способ, позволяющий объединить творческих людей как партнеров Akoin по DApp, чтобы ускорить сэмплинг и окончательное внедрение этих DApps, одновременно предоставляя знаменитостям больше инструментов для создания новых и инновационных решений по интересующим их параметрам.

Akoin создал Совет влиятельных лиц, которые с энтузиазмом используют возможности инструментов и решений на базе Blockchain для увеличения индивидуальных возможностей. Программа "Board of Influencer" дает знаменитостям возможность оказать поддержку в формировании продуктов наших DApp партнеров, помогая им повысить свою узнаваемость.

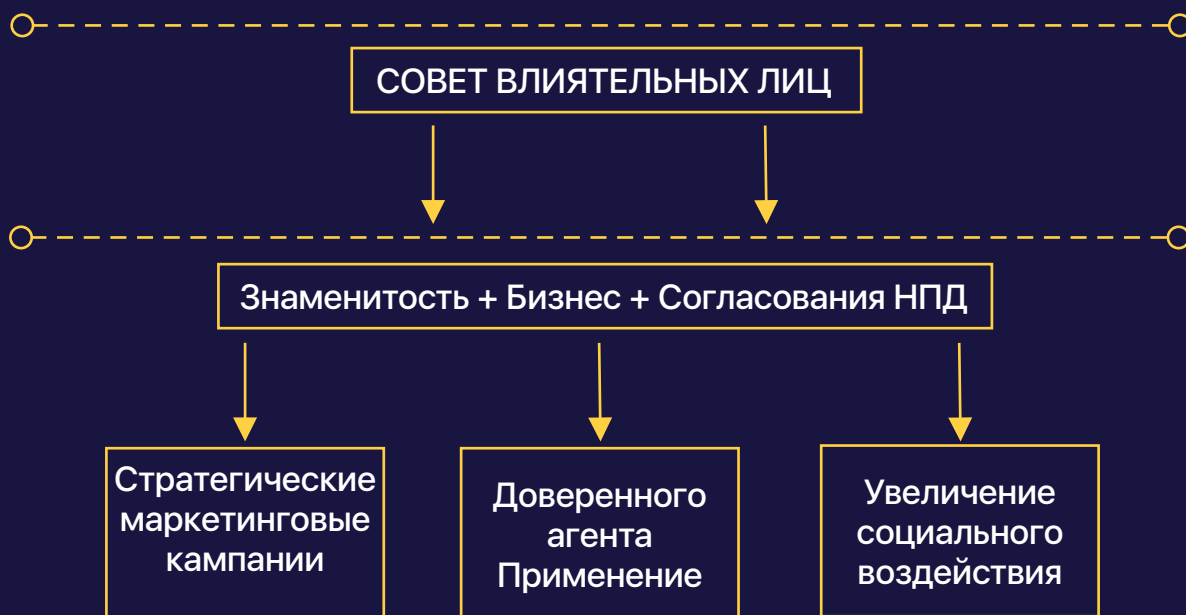
Есть три компонента влияния: охват, связь и действие. Мы узнали, что охват, предоставленный Akoin для каждого из наших партнеров, намного сильнее благодаря известности самого Akoin. В совет влиятельных лиц Akoin входят простые люди, которые заслуживают доверия и консолидируют общие усилия.

В состав совета влиятельных лиц входят лидеры из кино, телевидения, музыки, спорта, игр и бизнеса, которые могут охватить, подключить и мотивировать своих подписчиков так, как это не может сделать обычная реклама: с большим доверием, гораздо меньшими затратами и гораздо большим влиянием.

Посредством запатентованного процесса проверки мы связываем этих Авторитетных лиц с ключевыми партнерами Akoin DApp, чтобы помочь в достижении их индивидуальных социальных и филантропических целей, от здравоохранения и науки до глобальной бедности и образования и за ее пределами. Мы продолжим добавлять влиятельных лиц, которые, как мы считаем, привержены своему делу и могут объединиться с нашими партнерами в достижении наших целей экономической интеграции и глобального социального воздействия. Вместе, мы можем охватить аудиторию эффективным и интересным образом в Африке и за ее пределами.



Вовлечение Экономической микроактивации Массы с достижимой возможностью



11.4 Стратегические партнеры

SAP next-gen»»

SAP Next-Gen – это программа, являющаяся целевым инновационным университетом и сообществом для экосистемы SAP, позволяющим компаниям, партнерам и университетам подключаться и вводить новшества с целями, связанными с областями устойчивого развития "17 UN Sustainable Development Goals (SDG). Переосмысливает будущее отраслей и опыт управления экспоненциальными технологиями. Семена прорывных инноваций со стартапами. Развивайте навыки для цифрового будущего. Распространяет передовые идеи.



SDG Impact Fund является одним из самых инновационных, дальновидных и знающих лидеров фондом в области благотворительности в стране. Мы стремимся сделать пожертвования удобными, гибкими и эффективными для спонсоров, помогая им максимизировать свою благотворительность с помощью благотворительных счетов, также известных как фонды донорского финансирования. SDG Impact Fund разрабатывает устойчивые финансовые ресурсы для выполнения своей миссии и обеспечения преемственности благотворительных организаций, поддерживаемых нашими спонсорами и их семьями.

12.0 Раскрытие риска

Список, представленный ниже, не является исчерпывающим. Могут быть дополнительные риски, которые относятся к вам как инвестору или владельцу токена Acoin, которые не указаны ниже. Рынок криптовалюты чрезвычайно волатилен и подвержен ценовым шокам, вызванным рядом серьезных и несущественных событий. Изучив изложенные ниже риски, вы должны подумать, готовы ли вы принять такие риски, прежде чем вкладывать средства в токены Acoin.

12.0.1 Нет гарантии возврата или выгоды

Не может быть никакой уверенности или ожиданий, что рыночная цена Acoin будет расти. Никакая информация в данной Whitepaper или любом другом рекламном материале не должна интерпретироваться как таковая. Токен Acoin – это служебный токен для обмена ценностями на рынке Acoin.

12.0.2 Рыночный риск

Криптовалюты являются нерегулируемым классом активов в ряде юрисдикций, в которых токены Acoin доступны для инвестирования. Ценность криптовалюты может как снижаться, так и повышаться. Инвестиции в криптовалюты могут быть чрезвычайно волатильными, поскольку рынок в настоящее время находится на начальной стадии жизненного цикла технологии. Прошлые результаты не должны использоваться в качестве индикатора будущих результатов, и инвесторы могут не вернуть полную сумму своих инвестиций.

12.0.3 Нормативный риск

Acoin предпринял меры для соблюдения всех существующих правил. Однако регулирование цифровых токенов и предложений токенов может быть изменено. Изменения в нормативной среде вашей соответствующей юрисдикции подвержены значительной неопределенности.

12.0.4 Технологический и кодирующий риск

Технология блокчейна и интеллектуального контракта все еще находится на ранней стадии разработки, и ее применение можно рассматривать еще в экспериментальном порядке. Таким образом, событие генерации токенов (TGE) через систему интеллектуальных контрактов может иметь слабые стороны, уязвимости или ошибки.



Связаться с АКОИН



Пресса: media@akoin.io
Партнерство: info@akoin.io
Поддержка: <https://t.me/akoinio>

